

**AUTO
INSIDE**

**AGVS
ONLINE**

**AGVS
EVENTS**

AGVS-Medien 2026: Entscheidend für Entscheidende



Die Nummer 1 im Schweizer Autogewerbe
AUTOINSIDE: Das auflagenstärkste Fachmagazin.
AGVS-ONLINE: Die reichweitenstärkste Website.
AGVS-EVENTS: Die bedeutendste Fachtagung.

INHALT



INHALT

AGVS-MEDIEN

- 03 Wer wird sind
- 04 Facts & Figures
- 05 Auflagen und Reichweiten
- 06 Lesendenumfrage

AUTOINSIDE

- 09 Erscheinungsdaten / Fokusthemen
- 10 Anzeigen: Formate & Preise
- 11 Spezialplatzierungen: Formate & Preise
- 12 Sponsored Content: Formate & Preise
- 13 Beilagen / Beihefter / Beikleber
- 14 Technische Angaben / Print

AGVS-ONLINE

- 15 Banner: Formate & Preise
- 16 Sponsored Content: Formate & Preise
- 17 Newsletter: Formate & Preise
- 18 AGVS-Crossmedia
- 19 Generelle Spezifikationen Online-Werbemittel

21 Allgemeine Werbebedingungen

23 Kontakte

DER AUTO GEWERBE VERBAND SCHWEIZ (AGVS)

Das Schweizer Autogewerbe

Über 6 Millionen Motorfahrzeuge sind heute auf Schweizer Strassen unterwegs. Damit ist die Schweiz eines der am stärksten motorisierten Länder Europas. Jeder achte Arbeitsplatz hängt direkt oder indirekt vom Auto ab. Das Autogewerbe ist in der Schweiz mit über 16876 Betrieben und rund 84 000 Beschäftigten ein bedeutender Arbeitgeber und damit wirtschaftlich von grosser Bedeutung.

Auto Gewerbe Verband Schweiz (AGVS)

Der AGVS ist der Branchen- und Berufsverband der Schweizer Garagistinnen und Garagisten, dem rund 4000 Markenvertretungen sowie unabhängige Betriebe angehören. Die AGVS-Betriebe beschäftigen insgesamt 39 000 Mitarbeitende; permanent stehen 9000 davon in der Aus- und Weiterbildung.

Neben der Bildung gehört die Branchenvertretung zu den Kernaufgaben des AGVS: Dazu gehören unter anderem die Kommunikation, der Rechtsdienst und zahlreiche weitere Dienstleistungen für das Schweizer Autogewerbe.

21 Sektionen und vier Untergruppen sorgen für eine starke regionale Verankerung in der ganzen Schweiz.



TÄGLICH ONLINE UND 7 MAL IM JAHR GEDRUCKT

Das Fach- und Branchenmagazin AUTOINSIDE, die AGVS-Websiten agvs-upsa.ch und autoberufe.ch sowie der AGVS- und Autoberufe-Newsletter sind die offiziellen publizistischen Organe des AGVS.

Die AGVS-Medien sind das Sprachrohr des Schweizer Autogewerbes. Alle 21 AGVS-Sektionen betreiben zudem eigene Webseiten mit regionalen Informationen als Ergänzung zur nationalen AGVS-Website.

GRUNDSATZ

Die Redaktion der AGVS-Medien verpflichtet sich zu Aktualität, Solidität, Unabhängigkeit, Glaubwürdigkeit und hoher journalistischer Kompetenz in der Berichterstattung.

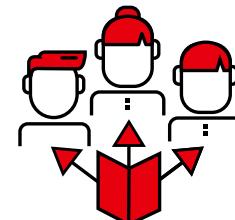
DAS ZEICHNET DIE AGVS-MEDIEN AUS



AUTOINSIDE erreicht

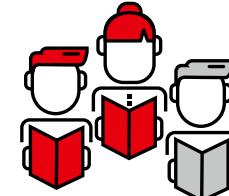
3 von 4

Betriebe im Schweizer Autogewerbe und der Motorfahrzeugbranche.**



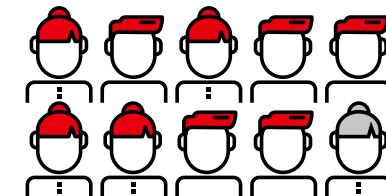
3=1

Auf ein AUTOINSIDE-Exemplar (IpE) und Ausgabe kommen 3 Lesende.*



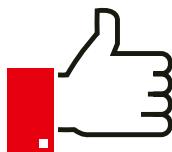
2 von 3

der 36555 Lesenden lesen jede Ausgabe.



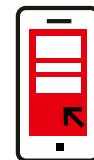
9 von 10

AUTOINSIDE-Lesende sind Entscheidende des Autogewerbes.**



83%

der Leserinnen und Leser finden Werbung in den AGVS-Medien nicht störend.**



47%

Beträgt die durchschnittliche Öffnungsrate des AGVS-Newsletters.



Die AGVS-Medien erreichen

147 472 ***

Print-Lesende, Online-Nutzende und Newsletter-Abonnenten pro Monat.



Davon sind via Print und Online (agvs-upsa.ch und AGVS-Newsletter)

109 288 ***

jeden Monat werblich erreichbar.



AGVS-PRINT

AUTOINSIDE

Das Fachmagazin ist das offizielle Publikationsorgan des Auto Gewerbe Verband Schweiz (AGVS).

Erscheinung: 7x pro Jahr

Verteilung: D- und F-Schweiz mit sprachgetrennten Ausgaben

Auflage*: 12 185
D: 9 254
F: 2 931

Verkaufte Auflage*: 11 431
D: 8 635
F: 2 796

Lesende: **36 555**

*Quelle: Auflagen WEMF 2024/2025



AGVS-ONLINE

AGVS Webseiten

Die AGVS-Webseiten informieren in allen drei Landessprachen (D/F/I) über aktuelle und branchenrelevante News.

Nutzende (User): 31 128
Sitzungen (Visits): 59 868
Seitenaufrufe: 130 262
(Page Impressions / Als)

Quelle: Google Analytics: mtl. Schnitt 2025

AGVS-Newsletter

Der **AGVS** verschickt wöchentlich einen **Newsletter** an alle am Autogewerbe Interessierten.

Erscheinung: wöchentlich, dienstags
Newsletter-Abos: 5 668 Abos Total
- Deutsch: 4 465 Abos
- Französisch: 988 Abos
- Italienisch: 215 Abos
Ø Öffnungsrate: 47.3 %



AGVS-CROSSMEDIA

Print, Online und Newsletter

Printkontakte (D/F): 36 555
Seitenaufrufe: 130 262

Newsletter-Kontakte (D/F/I) 5 668
Total Bruttokontakte **172 485**

Quelle: WEMF 2024/2025; Google Analytics: mtl. Schnitt 2025

AGVS-EVENTS

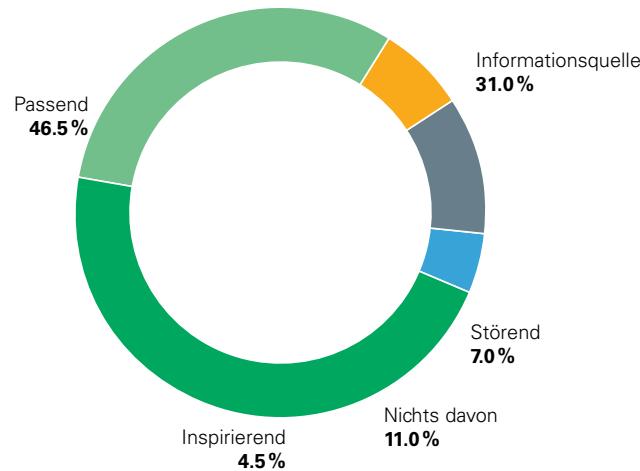
Tag der Schweizer Garagen

Mit dem «Tag der Schweizer Garagen» organisiert der AGVS die mit jeweils mehr als 850 Teilnehmenden grösste und bedeutendste Fachtagung der Schweizer Autobranche. Der Event ist die ideale Plattform, um als Sponsor bei den Schweizer Garagistinnen und Garagisten und Zuliefererbetrieben der Branche Präsenz zu markieren.

Die 21 Sektionen führen zudem regionale Veranstaltungen durch, die ebenfalls Sponsoringmöglichkeiten anbieten.

DIE BEITRÄGE IM AUTOINSIDE KOMMEN AN

Werbung ist notwendig für die Finanzierung der AGVS-Medien. Wie empfinden Sie die Werbung im AUTOINSIDE?



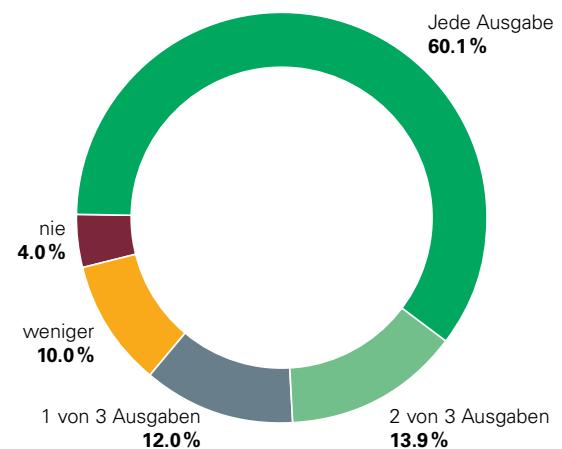
83 Prozent der Leserinnen und Lesern **stören sich nicht an der Werbung**, Sie nutzen diese sogar als **Informationsquelle**. Diese Frage wurde auch bezüglich Online-Werbung gestellt. Die Resultate sind identisch.

Gefällt Ihnen die Gestaltung von AUTOINSIDE?



Die Leser sind sehr zufrieden mit dem AUTOINSIDE: **Weit über 90 Prozent** halten es generell für **lesefreundlich**. Für Anzeigenkunden ist das sowohl Grundvoraussetzung als auch **ideales Umfeld, um für ihre Angebote und Dienstleistungen zu werben**.

Wie häufig lesen Sie persönlich mehrere Beiträge in der auflagenstärksten Branchen-Fachzeitschrift AUTOINSIDE?

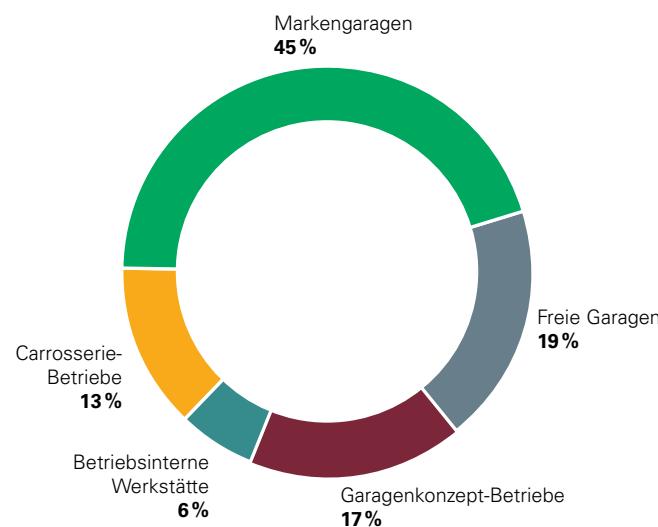


Der **Beachtungsgrad** und die **Nutzung** von AUTOINSIDE ist unverändert hoch: Der Anteil an Lesenden, die jede oder mindestens zwei von drei AUTOINSIDE-Ausgaben lesen, liegt über 76 Prozent.

Das zeigt: AUTOINSIDE hat dank qualitativ wertigen Inhalten bei der Zielgruppe eine **hohe Glaubwürdigkeit**.

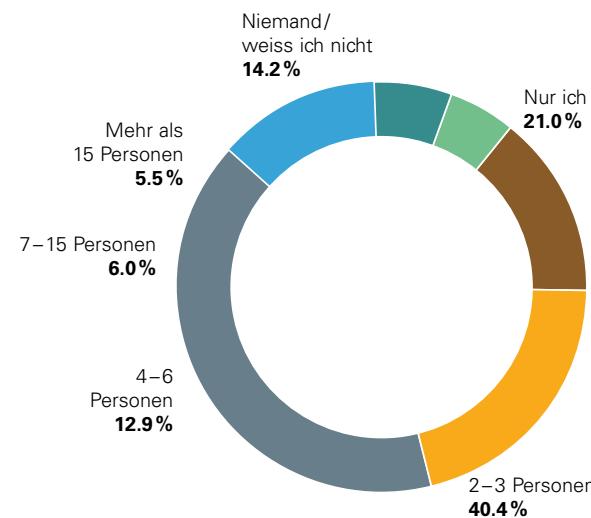
ENTSCHEIDENDE LESEN AUTOINSIDE

In welcher Art Fahrzeugbetrieb arbeiten Sie?



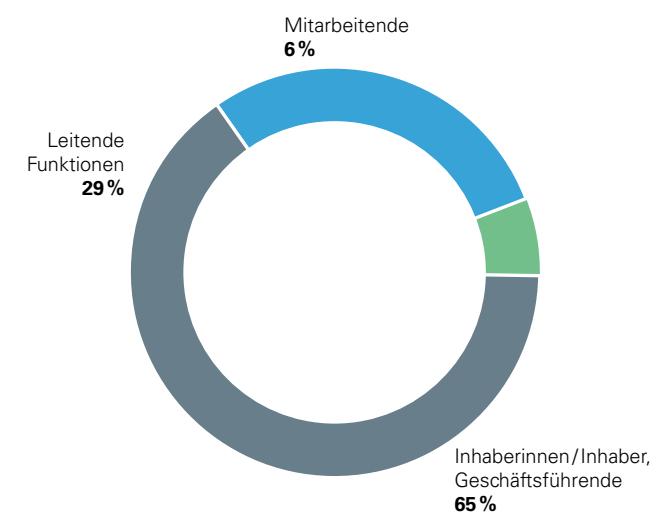
Die Markenvertretungen nehmen im Vergleich zum letzten Mal ab, dementsprechend steigen die **markenunabhängigen Betriebe**.

Wie viele Personen lesen in Ihrem Betrieb regelmässig im AUTOINSIDE?



In fast **80 Prozent** aller Betriebe wird AUTOINSIDE im jeweiligen Betrieb von **mehreren Personen** gelesen. Für Anzeigenkunden ist das eine wichtige Botschaft, denn die Mitarbeitenden von heute sind in vielen Fällen die Entscheidungstragenden von morgen.

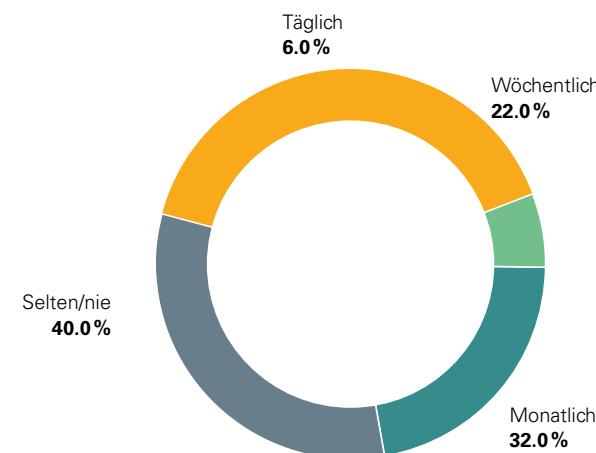
Wer in welcher Funktion liest bei Ihnen im Betrieb das AUTOINSIDE?



Das AUTOINSIDE wird in erster Linie von Personen in leitenden Funktionen gelesen und erreicht somit **die relevanten Entscheidungstragenden** der Garagenbetriebe und betriebsinternen Werkstätte.

AUCH ONLINE SIND DIE AGVS-MEDIEN GEFRAGT

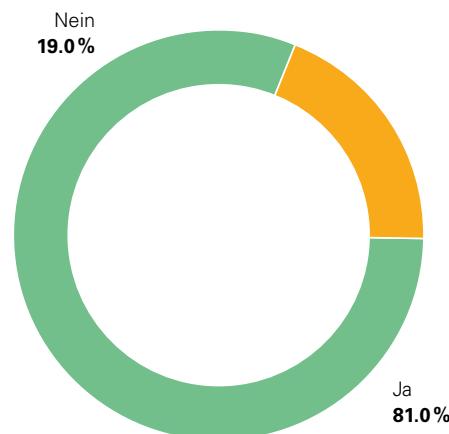
Wie oft besuchen Sie in der Regel das Garagen-Newsportal agvs-upsa.ch?



Für knapp **30 Prozent** der Nutzenden ist ein Besuch auf agvs-upsa.ch entweder **tägliche oder wöchentliche Pflicht**. Weitere 32 Prozent besuchen agvs-upsa.ch mindestens einmal pro Monat.

*agvs-upsa.ch, Sektionswebsites und autoberufe.ch

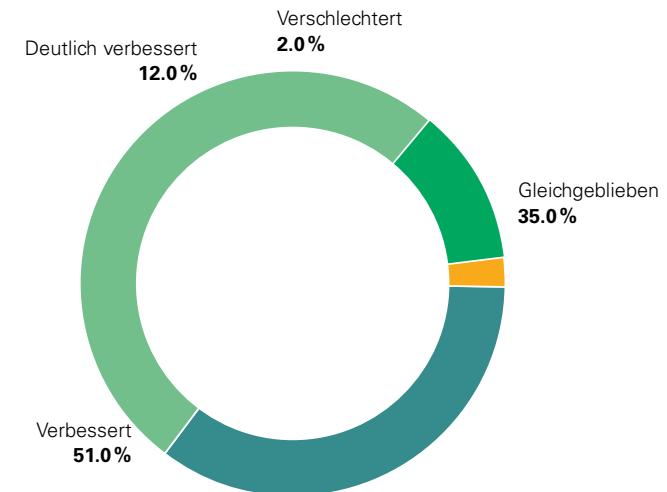
Haben Sie den kostenlosen und einmal pro Woche erscheinenden AGVS-Newsletter abonniert?



Über 80 Prozent der Umfrageteilnehmenden haben den wöchentlichen Newsletter abonniert.

Im Vergleich zu anderen Branchen sind die durchschnittliche Öffnungsrate (49 Prozent) und die Klickrate (42,8 Prozent) sehr hoch.

Wie haben sich die AGVS-Medien, AUTOINSIDE und die Websites inklusive Newsletter in den letzten Jahren aus Ihrer Sicht inhaltlich entwickelt?



2/3 der Leserinnen und Leser sind der Meinung, dass die **Qualität der AGVS-Medien weiter gestiegen** ist.

Von diesem positiven Bild profitieren auch die Werbekunden.

Ausgabe / Nummer	Erscheinung	Anzeigen- & Redaktionsschluss	Druckvorlagen-schluss
Ausgabe 1	Mittwoch 11.02.26	Freitag 16.01.26	Mittwoch 28.01.26
Ausgabe 2	Mittwoch 25.03.26	Freitag 20.02.26	Mittwoch 11.03.26
Ausgabe 3	Mittwoch 13.05.26	Freitag 10.04.26	Mittwoch 29.04.26
Ausgabe 4	Mittwoch 08.07.26	Freitag 05.06.26	Mittwoch 24.06.26
Ausgabe 5	Mittwoch 16.09.26	Freitag 21.08.26	Mittwoch 02.09.26
Ausgabe 6	Mittwoch 21.10.26	Freitag 25.09.26	Mittwoch 07.10.26
Ausgabe 7	Mittwoch 16.12.26	Freitag 20.11.26	Mittwoch 02.12.26

Fokusthemen**Service & Technik**

- Technik: Antrieb, Fahrwerk, Elektronik.
- Service-, Ersatz- und Verschleissteile.
- Tools, Ausrüstung und Ausbildung.

Räder & Reifen

- Produktneuheiten, Reifentests, RDKS.
- Räderhotels; Montage und Entsorgung.
- Felgen: Nachrüstung und Reparatur.

**Waschen & Pflegen**

- Waschanlagen: Produkte und Betrieb.
- Car Care: Reinigungs-/Pflegechemie.
- Fahrzeugaufbereitung/-präsentation.

Occasionen

- Aufbereitung, Management und Ankauf.
- Marktentwicklung, Ankauf, Kalkulation.
- Digitale Marktplätze und Re-Marketing.

Räder & Reifen

- Produktneuheiten, Reifentests, RDKS.
- Räderhotels; Montage und Entsorgung.
- Felgen: Nachrüstung und Reparatur.

Nutzfahrzeuge & Flotten

- Nutzfahrzeuge: News, Technik, Service.
- Aus-/Aufbauten; Fuhrparkmanagement.
- Flottenkunden gewinnen und managen.

Werkstattkonzepte & -technik

- Vorstellung von Werkstattkonzepten.
- Werkstatt- und Business-Ausrüstung.
- Kundenpflege und Zusatzgeschäfte.

Standard-formate

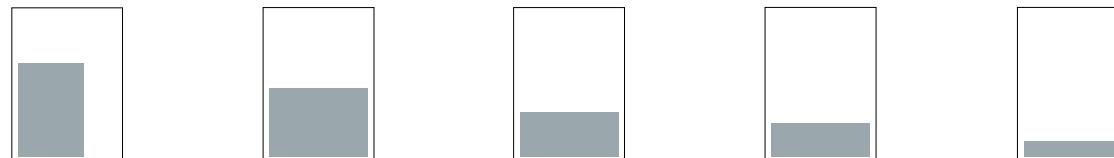
Format, Seite:	1/1	1/2 quer	1/2 hoch	1/3 quer	1/3 hoch	1/4 quer	1/4 hoch	1/4 hoch-hoch	1/8 quer	1/8 hoch	1/16 quer	1/16 hoch
Satzspiegel in mm	187 x 266	187 x 131	91 x 266	187 x 85	59 x 266	187 x 63	91 x 131	43 x 266	187 x 29	91 x 63	187 x 15	91 x 29
Randabfallend in mm*	210 x 297	210 x 146	104 x 297	210 x 101	72 x 297	210 x 78	104 x 147	56 x 297	210 x 44	104 x 79	210 x 31	104 x 44
Brutto-Preis in CHF	5185.–	2665.–	2665.–	1800.–	1800.–	1400.–	1400.–	1400.–	730.–	730.–	385.–	385.–

* Plus je 3mm Beschnittzugabe auf allen 4 Seiten

Panorama-formate

Format, Seite:	2/1	1/2 quer	1/1 Bundmitte	2/2 R + L aussen	1/3 quer	1/4 quer	1/8 quer
Satzspiegel in mm	394 x 266	394 x 131	202 x 266	91 x 266	394 x 85	394 x 63	394 x 29
Randabfallend in mm*	420 x 297	420 x 146	202 x 297	104 x 297	420 x 101	420 x 78	420 x 44
Brutto-Preis in CHF	9885.–	6117.–	5271.–	5271.–	3950.–	3075.–	1610.–

* Plus je 3mm Beschnittzugabe auf allen 4 Seiten

**Reklameanzeigen/
Textanschluss**

Format, Seite:	Junior Page	1/2 quer	1/3 quer	1/4 quer	1/8 quer
Satzspiegel in mm	123 x 177	187 x 131	187 x 85	187 x 63	187 x 29
Randabfallend in mm*	136 x 193	210 x 146	210 x 101	210 x 78	210 x 44
Brutto-Preis in CHF	3635.–	3065.–	1965.–	1550.–	810.–

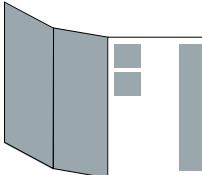
* Plus je 3mm Beschnittzugabe auf allen 4 Seiten

Konditionen: Wiederholungsrabatt für alle Arten von Anzeigen: Ab 5 Frequenzen = 5%. Beratungskommission 10% / Preisänderungen vorbehalten. Alle Preise beinhalten die deutsche und französische Ausgabe zusammen.

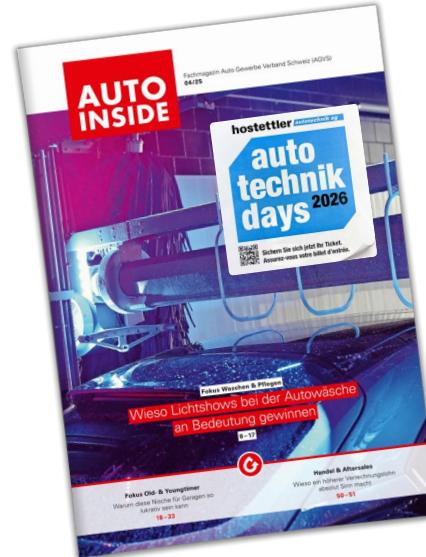
Anlieferung: Druckvorlagen (Deutsch / Französisch) gemäss jeweiligem **Druckvorlagenschluss** (Seite 9 bis 11) liefern an: vermarktung@agvs-upsa.ch

Brauchen Sie Hilfe bei der Erstellung Ihrer Werbemittel? Wir erstellen Ihre Werbemittel gegen eine Dienstleistungsgebühr. Preis auf Anfrage.

**Spezial-
platzierung**

								
Format, Seite:	Gate-Folder	Panorama 2. US + S. 3	2. US	3. US	4. US	1/1 Seite vis-à-vis Editorial	1/4 quer unter dem Editorial	1/3 hoch neben Inhaltsverzeichnis
Satzspiegel in mm	394 x 266	394 x 266	187 x 266	187 x 266	187 x 266	187 x 266	187 x 63	59 x 266
Randabfallend in mm*	420 x 297	420 x 297	210 x 297	210 x 297	210 x 297	210 x 297	210 x 78	72 x 297
Brutto-Preis in CHF	14 070.–	10 920.–	5 850.–	5 400.–	5 970.–	5 720.–	1 545.–	1 970.–

* Plus je 3mm Beschnittzugabe auf allen 4 Seiten

Kleber auf Titelseite

Format:	76 x 76 mm (andere Formate auf Anfrage)
Platzierung:	Titelseite
Werbewert brutto in CHF:	CHF 4050.–
Kosten Klebeproduktion:	auf Anfrage
Techn. Kosten für Aufspenden 12 800 Ex. in CHF:	1895.–
Anzahl anzuliefernde Kleber, auf Rolle:	Deutsch 9600, Französisch 3200

Brauchen Sie Hilfe bei der Erstellung Ihrer Werbemittel? Wir erstellen Ihre Werbemittel gegen eine Dienstleistungsgebühr. Preis auf Anfrage.

Konditionen: Wiederholungsrabatt: Ab 5 Frequenzen = 5%, Beratungskommission 10%, Preisänderungen vorbehalten. Alle Preise beinhalten die deutsche und französische Ausgabe.

Anlieferung: Druckvorlagen (Deutsch / Französisch) gemäss jeweiligem **Druckvorlagenschluss** (Seite 9 bis 11) liefern an: vermarktung@agvs-upsa.ch

Brauchen Sie Hilfe bei der Erstellung Ihrer Werbemittel? Wir erstellen Ihre Werbemittel gegen eine Dienstleistungsgebühr. Preis auf Anfrage.

ERZÄHLEN SIE IHRE GESCHICHTE!

SPONSORED CONTENT

SPONSORED CONTENT

SPONSORED CONTENT

10 Tipps: So arbeitet Corporate Language für Sie

Moment, was genau ist „Corporate Language“? Corporate Language ist eine sorgsam festgelegte Unternehmensperspektive. Sie zeigt dafür, dass es Unternehmen einheitlich auftritt, Unvereinbarkeit ist und Konsistenz bewusst muss um auch einen positiven

QB-Klient. Wenn Vertrieb oder Kunden jede Organisation als bestreitbare Komponente betrachten, kann dies zu einer Verunsicherung des existierenden und den Weltmarkts entstehen. Um dies zu verhindern, muss ein großer Aufbausicherer funktionieren. Das ist der Grund, warum es wichtig ist, die Sprache zu optimieren. Sie müssen sich auf Ihre Corporate Language konzentrieren. Doch was sind die Voraussetzungen, um dies zu erreichen? Ganz einfach.

Tip 1: Eine perfekte Sprache ist ein zentraler Wirkungsfaktor
Sprache ist ein wunderbares Mittel, um verschiedene Botschaften zu übermitteln. Sie kann direkt und unmittelbar anhören oder unabsichtlich anhören. Gestaltung und Struktur einer Sprache kann dazu führen, dass sie leichter oder schwerer verstanden wird. Eine Sprache ist ein zentraler Wirkungsfaktor, der nicht nur die Qualität und den Wert eines Produktes bestimmt, sondern auch die Wirkung, die es auf die Kunden ausübt. Wenn Sie Ihre Sprache optimieren möchten, dann sollten Sie diese Voraussetzung beachten.

Tip 2: Eine klare Präferenz und Runden im Blick
Um eine klare Präferenz zu erhalten, darf die Corporate Language nicht kompliziert sein. Ein klarer Fokus auf dem Ziel ist das einzige, was Sie benötigen. Wenn Sie dies tun, werden Sie Ihre Zieldurchsetzung leichter und erfolgreicher für die Empfangsstellen und Empfänger.

Tip 3: Eine gute Unternehmens- sprache ist klar und verständlich

Die Sprache ist ein zentraler Wirkungsfaktor. Ihre Leistung und Ihr Preis müssen klar und verständlich kommuniziert werden. Dies kann durch die Verwendung von einfachen Wörtern und Phrasen erreicht werden.

Tip 4: Stärken Sie Ihre Marke und die Unternehmenskultur

Die Sprache ist ein zentraler Wirkungsfaktor. Durch Ihre Sprache können Sie Ihre Marke und die Unternehmenskultur verstärken. Dies kann durch die Verwendung von einfachen Wörtern und Phrasen erreicht werden.

Tip 5: Nutzen Sie die Technologie und die Unterstützung

Die Sprache ist ein zentraler Wirkungsfaktor. Durch die Verwendung von einfachen Wörtern und Phrasen kann die Technologie und die Unterstützung verstärkt werden.

Tip 6: Gestalten Sie Ihre Botschaften und die Kommunikation

Die Sprache ist ein zentraler Wirkungsfaktor. Durch die Verwendung von einfachen Wörtern und Phrasen kann die Botschaften und die Kommunikation verstärkt werden.

Tip 7: Auch Mitarbeiterpräsentationen profitieren von einer klaren Sprache

Die Sprache ist ein zentraler Wirkungsfaktor. Durch die Verwendung von einfachen Wörtern und Phrasen kann die Mitarbeiterpräsentationen profitieren. Dies kann durch die Verwendung von einfachen Wörtern und Phrasen erreicht werden.

Meinen Sie mich nicht falsch, wenn Sie die Sprache so klar und verständlich wie möglich gestalten. Sie müssen jedoch sicherstellen, dass die Sprache, die Sie verwenden, nicht zu einfach ist. Wenn Sie die Sprache zu einfach gestalten, kann dies zu einer Verunsicherung führen. Deshalb ist es wichtig, dass Sie die Sprache so klar und verständlich wie möglich gestalten, ohne dabei die Sprache zu vereinfachen.

Tip 8: Stärken Sie Ihre Marke und die Unternehmenskultur

Die Sprache ist ein zentraler Wirkungsfaktor. Durch Ihre Sprache können Sie Ihre Marke und die Unternehmenskultur verstärken. Dies kann durch die Verwendung von einfachen Wörtern und Phrasen erreicht werden.

Tip 9: Nutzen Sie die Technologie und die Unterstützung

Die Sprache ist ein zentraler Wirkungsfaktor. Durch die Verwendung von einfachen Wörtern und Phrasen kann die Technologie und die Unterstützung verstärkt werden.

Tip 10: Gestalten Sie Ihre Botschaften und die Kommunikation

Die Sprache ist ein zentraler Wirkungsfaktor. Durch die Verwendung von einfachen Wörtern und Phrasen kann die Botschaften und die Kommunikation verstärkt werden.

Meinen Sie mich nicht falsch, wenn Sie die Sprache so klar und verständlich wie möglich gestalten. Sie müssen jedoch sicherstellen, dass die Sprache, die Sie verwenden, nicht zu einfach ist. Wenn Sie die Sprache zu einfach gestalten, kann dies zu einer Verunsicherung führen. Deshalb ist es wichtig, dass Sie die Sprache so klar und verständlich wie möglich gestalten, ohne dabei die Sprache zu vereinfachen.

Tip 11: Stärken Sie Ihre Marke und die Unternehmenskultur

Die Sprache ist ein zentraler Wirkungsfaktor. Durch Ihre Sprache können Sie Ihre Marke und die Unternehmenskultur verstärken. Dies kann durch die Verwendung von einfachen Wörtern und Phrasen erreicht werden.

Tip 12: Nutzen Sie die Technologie und die Unterstützung

Die Sprache ist ein zentraler Wirkungsfaktor. Durch die Verwendung von einfachen Wörtern und Phrasen kann die Technologie und die Unterstützung verstärkt werden.

Tip 13: Gestalten Sie Ihre Botschaften und die Kommunikation

Die Sprache ist ein zentraler Wirkungsfaktor. Durch die Verwendung von einfachen Wörtern und Phrasen kann die Botschaften und die Kommunikation verstärkt werden.

Tip 14: Auch Mitarbeiterpräsentationen profitieren von einer klaren Sprache

Die Sprache ist ein zentraler Wirkungsfaktor. Durch die Verwendung von einfachen Wörtern und Phrasen kann die Mitarbeiterpräsentationen profitieren. Dies kann durch die Verwendung von einfachen Wörtern und Phrasen erreicht werden.

Tip 15: Stärken Sie Ihre Marke und die Unternehmenskultur

Die Sprache ist ein zentraler Wirkungsfaktor. Durch Ihre Sprache können Sie Ihre Marke und die Unternehmenskultur verstärken. Dies kann durch die Verwendung von einfachen Wörtern und Phrasen erreicht werden.

Meinen Sie mich nicht falsch, wenn Sie die Sprache so klar und verständlich wie möglich gestalten. Sie müssen jedoch sicherstellen, dass die Sprache, die Sie verwenden, nicht zu einfach ist. Wenn Sie die Sprache zu einfach gestalten, kann dies zu einer Verunsicherung führen. Deshalb ist es wichtig, dass Sie die Sprache so klar und verständlich wie möglich gestalten, ohne dabei die Sprache zu vereinfachen.

Tip 16: Nutzen Sie die Technologie und die Unterstützung

Die Sprache ist ein zentraler Wirkungsfaktor. Durch die Verwendung von einfachen Wörtern und Phrasen kann die Technologie und die Unterstützung verstärkt werden.

Tip 17: Gestalten Sie Ihre Botschaften und die Kommunikation

Die Sprache ist ein zentraler Wirkungsfaktor. Durch die Verwendung von einfachen Wörtern und Phrasen kann die Botschaften und die Kommunikation verstärkt werden.

Tip 18: Auch Mitarbeiterpräsentationen profitieren von einer klaren Sprache

Die Sprache ist ein zentraler Wirkungsfaktor. Durch die Verwendung von einfachen Wörtern und Phrasen kann die Mitarbeiterpräsentationen profitieren. Dies kann durch die Verwendung von einfachen Wörtern und Phrasen erreicht werden.

Tip 19: Stärken Sie Ihre Marke und die Unternehmenskultur

Die Sprache ist ein zentraler Wirkungsfaktor. Durch Ihre Sprache können Sie Ihre Marke und die Unternehmenskultur verstärken. Dies kann durch die Verwendung von einfachen Wörtern und Phrasen erreicht werden.

Tip 20: Nutzen Sie die Technologie und die Unterstützung

Die Sprache ist ein zentraler Wirkungsfaktor. Durch die Verwendung von einfachen Wörtern und Phrasen kann die Technologie und die Unterstützung verstärkt werden.

Wiederholen Sie sich
www.corporate-language.com

oder scannen Sie den QR-Code

oder klicken Sie hier

<div data-bbox="836 2570 948

RUBRIKEN- SPONSORING

Sponsored Content



Format, Seite:	2/1-Seite	1/1 Seite	1/2 Seite quer
Satzspiegel (BxH) in mm	394 x 266	187 x 266	187 x 131
Randabfallend (BxH) in mm*	420 x 297	210 x 297	210 x 146
Brutto-Preis in CHF (D+F)	11 025.–	5840.–	3045.–
Anlieferung in D und F	max. 5000 Zeichen inkl. Leerschlägen, max. 3 Bilder **	max. 2500 Zeichen inkl. Leerschlägen, max. 2 Bilder **	max. 1200 Zeichen inkl. Leerschlägen, max. 1 Bild **

* Bei Anlieferung von Volldruckmaterial sind auch randabfallende Platzierungen möglich. In dem Fall bitte plus je 3 mm Beschnittzugabe auf allen 4 Seiten dazugeben

** Bilder mind. 300 dpi

Anlieferung: 3 Möglichkeiten für einen Sponsored Content-Beitrag

- 1) Sie liefern die fertige Anzeige – als druckfertiges PDF – gemäss obengenannten Grössen auf **Deutsch und Französisch** an.
 - 2) Sie liefern den Text (Zeichen entsprechend Wunschgrösse) in **Deutsch und Französisch** an, inkl. Bild(er), und wir gestalten für Sie – Kosten nach Aufwand, ab CHF 180.00.
 - 3) Sie nehmen Kontakt auf mit unseren Redaktorinnen und Redaktoren, liefern Informationen und wir schreiben den Beitrag für Sie und gestalten gegen einen Aufpreis auf Deutsch und Französisch – auf Anfrage ab CHF 680.00.

Vor der Veröffentlichung erhalten Sie eine kostenlose Korrekturschleife. Jede weitere Korrekturschleife wird kostenpflichtig.

Die Umsetzung der redaktionell gestalteten Sponsored-Content-Werbeformate erfolgt nach den inhaltlichen und gestalterischen Vorgaben von Verlag und Redaktion.

Rubriken-Sponsoring

Fokus Technik: Umfang des Sponsorings

Presented by Rubriken sind jeweils Doppelseiten
Firmenlogos im Seitenkopf sowie am Ende des Beitrages mit URB

Anliefer

Logo anliefern als vektorisierte EPS Datei, 4farbig (CMYK) und UR per E-Mail an vermarktung@agys-ups.ch

Brutto-Preis in CHF (D+F)

2640

Sie haben die Expertise, wir das Fachpublikum. Ihr Logo demonstriert Ihr technisches Know-How im Umfeld der fundierten Fachartikel unserer Technikexperten.

BEILAGEN / BEIHEFTER / BEIKLEBER

Lose Beilagen

	Preise Gesamtauflage D + F, 13500 Ex. exkl. MWST		
	1 – 4 Seiten	4 – 6 Seiten	6 – 8 Seiten
Umfang			
Werbewert	5300.–	6620.–	9285.–
Technische Kosten	430.–	430.–	430.–
Porto	1375.–	1630.–	1880.–
Total CHF	7105.–	8680.–	11595.–

Beihefter

Werbewert	5620.–	7025.–	9825.–
Grundkosten	185.–	185.–	185.–
Technische Kosten	995.–	995.–	995.–
Total CHF	6800.–	8205.–	11005.–

Beikleber

Werbewert	5620.–	7025.–	9825.–
Grundkosten	185.–	185.–	185.–
Technische Kosten	645.–	645.–	645.–
Total CHF	6450.–	7855.–	10655.–

Alle Preise beinhalten die deutsche und französische Ausgabe.

Beilagen-Muster

Bitte lassen Sie uns vorab 5–10 Muster-Exemplare zur Abklärung zukommen.
AGVS-Medien, Vermarktung, Flurstrasse 50, 8048 Zürich

Warenmuster und andere Formate auf Anfrage

FORMATVORGABEN

Beilagen

Loses Auflegen (rückseitig mit Heft foliert)
Maximalformat 210 × 297 mm (A4), Minimalformat 74 × 105 mm (A7)

Loses Einsticken (ohne Platzvorschrift)
Maximalformat 205 × 292 mm, Minimalformat 74 × 105 mm (A7), max. 100g

Beihefter in der Heftmitte

420 × 297 mm (A3) +3 mm Beschnitt = 426 × 303 mm
(offenes Format für 4 Seiten), max. 50g

Beikleber

Maximalformat 205 × 292 mm, Minimalformat 74 × 105 mm (A7), max. 50g

Anlieferung

Bitte beachten Sie, dass Ihre Lieferung mit einem Lieferschein und dem Vermerk zur Ausgabe (z.B. AUTOINSIDE 3/2025) sowie zu allfälligen Platzierungsvereinbarungen versehen sein muss.
Bitte die Beilagen offen auf Paletten abgestapelt und nicht verschränkt und nicht in Schachteln verpackt anliefern.

Die Beilagen dürfen frühestens am 15. und müssen spätestens am 20. des Vormonats der Erscheinung angeliefert werden. Die entsprechenden Termine werden Ihnen mit der Buchung bestätigt.

Anzuliefernde Auflagen: Deutsch 9400, Französisch 3000

Lieferadresse

Galledia Print AG, Michael Rottmeier, Burgauerstrasse 50, CH-9230 Flawil
Telefon +41 (0)58 344 97 44, michael.rottmeier@galledia.ch

Gestalten / Produktion / Drucken von Beilagen / Beihefter / Beikleber

Wir texten und gestalten Ihre Beilage/Beihefter/Beikleber – Preis auf Anfrage.

AUTOINSIDE

TECHNISCHE ANGABEN

**Heftformat**

A4 hoch / 210 × 297 mm (Breite × Höhe)

Druck

Bogenoffset, 100er-Raster, 4/4-farbig, Euroskala (keine Pantone-Farben)

Papier

Umschlag: 170 g/m², Inhalt 90 g/m², hochweiss gestrichen, matt, holzfrei, FSC-zertifiziert

Druckunterlagen

Druckfertige digitale Vorlagen

High-End-PDF/X-4 (Einstellungen unter www.pdfx-ready.ch)

Alle Schriften, Bilder und Grafiken müssen eingebettet sein

Bildauflösung: 300 dpi

Schriften: Postscript-Typ-1-Schriften, OpenType-Schriften, keine TrueType-Schriften

Schnittzeichen nicht vergessen

Verbindlicher Farbdruck nur mit geliefertem Qualitäts-Proof

Randangeschnittene Inserate

+3 mm Beschnittzugabe auf allen 4 Seiten. Texte und Bildelemente, die nicht angeschnitten werden dürfen, müssen 6 mm vom Formatrand entfernt sein.

Logos und Grafiken

Illustrator (als EPS gespeichert, Texte in Pfade konvertiert, Farben CMYK)

Bilder

Photoshop (als JPEG, EPS oder TIFF gespeichert, separiert in CMYK)
Strichbilder mind. 1200 dpi, Farb- und Schwarz-Weiss-Bilder 300 dpi

Druckerei

galledia ag, Burgauerstrasse 50, CH-9230 Flawil

Beratung und Verkauf

Giuseppina Spadola, Tel. +41 (0)43 499 19 83, gspadola@agvs-upsa.ch

Datenübermittlung via E-Mail

vermarktung@agvs-upsa.ch

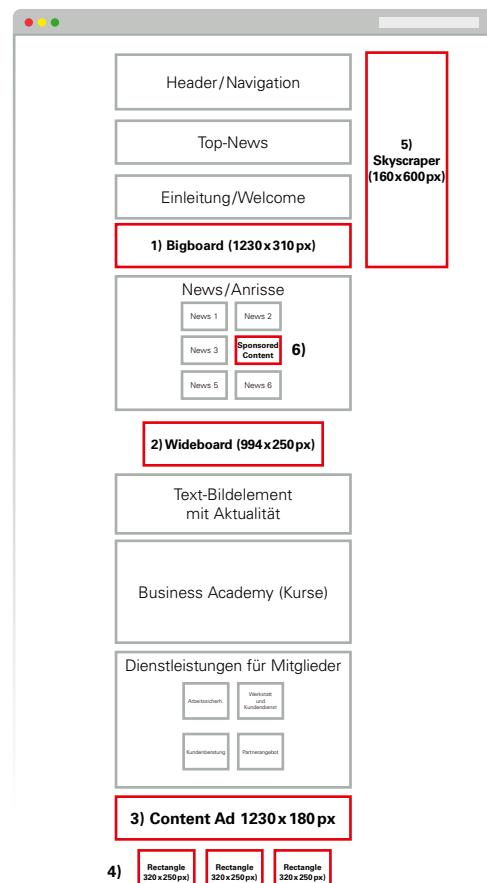
Konditionen

Wiederholungsrabatt: Ab 5 Frequenzen = 5 %, Beraterkommission 10 %.
Preisänderungen vorbehalten.

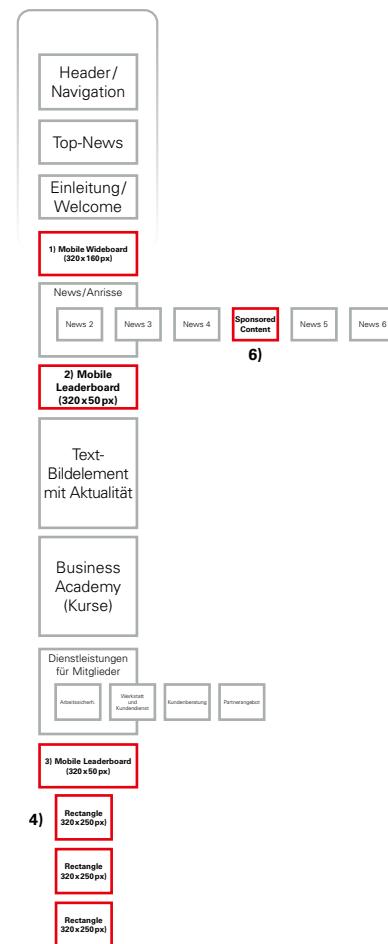
ONLINE-WERBUNG

BANNERFORMATE UND PREISE

Desktop



Mobile



Desktopformate

Platzierung auf Start- und allen Inhaltsseiten («Run of Site»), in allen drei Sprachen: Deutsch, Französisch und Italienisch. Exklusive Fixplatzierungen können für die Laufzeit von einem Monat gebucht werden.

Bezeichnung Desktop	Platzierung	Masse Desktop	Bezeichnung Mobile	Masse Mobile	Preis per Monat
1) Bigboard	Startseite und alle Unterseiten	1230x310 px	Mobile Wideboard	320x160 px	6380.00
2) Wideboard	Startseite und News & Medien	994x250 px	Mobile Leaderboard	320x50 px	5350.00
3) Content Ad	Startseite und Unterseiten (am Ende des Textblocks)	1230x180 px	Mobile Leaderboard	320x50 px	3500.00
4) Rectangle	nach Content Ad (nebeneinander)	300x250 px	Rectangle	300x250 px	2310.00
5) Skyscraper	rechte Seite (bleibt stehen beim Scrollen)	160x600 px		Keine Erscheinung	4620.00
6) SPC Teaser oder	mit Verlinkung auf Inhaltsseite (Content des Kunden)	1920x1080px	Sponsored Content	1920x1080 px	5665.00
6) Text Ad	mit Verlinkung auf Kundenwebsite	853x480px	Sponsored Content	853x480 px	5170.00

Datenanlieferung

5 Arbeitstage vor Aufschaltung inkl. Verlinkung in DE/FR und IT an: vermarktung@agvs-upsa.ch

Werbemittel-Herstellung

Wir erstellen Ihre Werbemittel gegen eine Dienstleistungsgebühr. Preis auf Anfrage.

SPONSORED CONTENT

FORMAT UND PREIS

Sponsored Content Teaser auf Startseite und Content auf Inhaltsseite (Pos. 4)

CHF 5665.–

Fixplatzierung im News-Bereich der Startseite mit Link auf Inhaltsseite mit 1 Monat Laufzeit. Die Umsetzung von Sponsored Content erfolgt nach den inhaltlichen und gestalterischen Vorgaben von Verlag und Redaktion. Werbekundinnen und -kunden liefern die Bilder und das Manuscript als Textentwurf in Deutsch, Französisch und Italienisch an.

Spezifikationen Sponsored Content Teaser auf Startseite

Bild: 1920x1080 Pixel, max. 1 MB, JPG oder PNG
Rubrik: Sponsored Content (FIX)
Titel: max. 65 Zeichen inkl. Leerschlägen
Lead Startseite: max. 160 Zeichen inkl. Leerschlägen
Link: auf Ihre Inhaltseite auf der AGVS-Website mit Ihrem Sponsored Content

Spezifikationen Inhaltsseite

Bilder: 1–2 Bilder, mindestens 1920x1080 px. max. 1 MB, als JPG, PNG
Titel: max. 65 Zeichen inkl. Leerschlägen
Lead: max. 160 Zeichen inkl. Leerschlägen
Text: 2000–4000 Zeichen inkl. Leerschlägen
Optionen: YouTube-Video, Bildgalerie (1920x1080 Pixel, JPG, max. 1 MB, max 5 Bilder)

Anlieferungstermin der Vorlagen

Jeweils 10 Arbeitstage vor Aufschaltung. **Sprachen:** Vorlagen in den Sprachen Deutsch, Französisch und Italienisch für alle aufgeführten Werbemittel.

Werbemittel-Herstellung

Wir erstellen auch Ihre Werbemittel für Sie – Preis auf Anfrage.

Konditionen

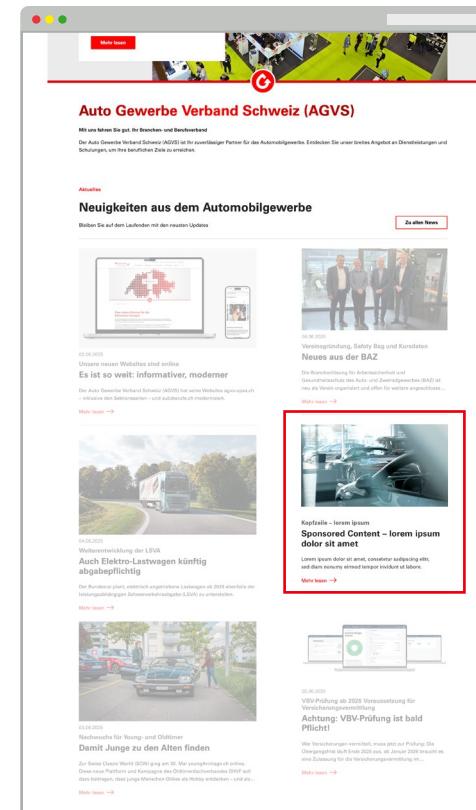
Wiederholungsrabatt: Ab 3 Monate = 5 % 5 Monate = 10 %, Beratungskommission 10 %, exkl. MWST, Preisänderungen vorbehalten.

Spezifikationen TextAd auf Startseite (Pos. 4)

CHF 5170.–

Bild: 1920x1080 Pixel, max. 1 MB, JPG oder PNG
Rubrik: Sponsored Content (FIX)
Titel: max. 65 Zeichen inkl. Leerschlägen
Lead Startseite: max. 160 Zeichen inkl. Leerschlägen
Link: auf Ihre Webseite

Sponsored Content Teaser (Pos. 4)



Inhaltsseite



ONLINE VIDEO

Machen Sie Ihre Werte und Stärken den Online-Usern mit einem Video bekannt, das Sie auch für Ihre eigene Website nutzen können. Wir konzipieren und produzieren Ihr Video nach Ihren Wünschen und Vorstellungen.

Kontaktieren Sie uns für ein Beratungsgespräch.
 Giuseppina Spadola, gspadola@agvs-upsa.ch,
 Tel. 043 499 19 83

G

Liebe AGVS-Mitglieder
liebe Leser, lieber Leser

Folgende Themen bewegen das Schweizer Autogewerbe diese Woche:

- > Ralph Panoff: Garagisten, trefft Kopf statt Bauchherzschlag!
- > #72 Preisen: Was hinter dieser erstaunlichen Zahl steckt
- > Erfa-Tipp: Vieles hilft gut, aber noch nicht alles
- > Umfrage: Welche Rolle spielt Social Media für Arbeitgegenden?
- > Neuer Partner: ACS übernimmt AGVS Assistance Under Construction: Das myAGVS ist bald temporär online.
- > AGVS-Diskussionsmodul: Wer beruhilfende Jungen aus der Krise helfen

Wir schätzen Ihnen viel Vergnügen beim Lesen!
Ihr AGVS-Newsdesk

Auto Gewerbe Verband Schweiz (AGVS)

Stile Helden, die den Motor am Laufen halten
6 Top-Marken für Profis jetzt auf shop.fibag.ch

Ralph Panoff will Garagisten wachrütteln
«Da bringt selbst ein voller Vorplatz wenig»
Am Tag der Schweizer Garagen spricht Transmissionsexperte Ralph Panoff über verschlackte Komponenten. Seine Messungen: Daraus entstehen Waffenkreuze im Motorraum, die zu einem schlechten Motor führen. Panoff plädiert dafür, fahremverbot zu agieren.
[Was Panoff zu den Händlern sagt](#)

ROXOR
SWISS OIL IN MOTION

Sponsored Content
Coming soon: Automatenölf ATF und CVT
Das synthetische ROXOR ATF DEX 6 CVT ist ab 2026 neu in unserem Sortiment. Es überzeugt mit exzellentem Tieftemperaturverhalten und gewährleistet einwandfreies Schalten – auch in stufenlosen CVT-Getrieben. Ideal für Automatikgetriebe, CVT und Servolenkungen vieler Marken.
[Mehr erfahren](#)

Erfreuliche Erfolgspunkte in den technischen Grundlagen
So haben die Lernenden abgeschnitten
87 Prozent – so viele Jahre Ihr Fahrlehrer kann haben. Konkret sind das 197 neue Fachkräfte für das Autogewerbe. AGVS-Bildungsxperten Arnold Schärli held dennoch auch den Maßstab.

[Was es mit dem Hinweis auf hat](#)

Webinar für innovative Garagisten
Informieren Sie sich dezentrale und Medien Booster Ihren Online-Markt und Ihre lokalen Leistungskräfte.
[Jetzt Platz sichern](#)

Sponsored Content
Was erfolgreiche Garagisten anders machen – diese zwei Sessions zeigen es
Diese Woche starten die neuen autolina Live-Sessions. In nur 30 Minuten erhalten Sie kostbare Einblicke, wie sie mit Medien und Marketing durch Ihre digitale Strukturierung Ihre Kundenbindung und Leads generieren. Die Teilnahme ist kostenfrei – ideal für alle, die ihre Führungskräfte und Mitarbeiter mitnehmen möchten.
[Jetzt Platz sichern](#)

AUTO INSIDE **AGVS ONLINE** **AGVS EVENTS**

Leaderboard*

POWER-UP – YOUR DRIVE **NEU** **VREDESTEIN TYRES**

Maxi-Leaderboard Pos. 1 **/ Pos. 2***

Stile Helden, die den Motor am Laufen halten
6 Top-Marken für Profis jetzt auf shop.fibag.ch

Sponsored Content****

ROXOR
SWISS OIL IN MOTION

Sponsored Content
Coming soon: Automatenölf ATF und CVT
Das synthetische ROXOR ATF DEX 6 CVT ist ab 2026 neu in unserem Sortiment. Es überzeugt mit exzellentem Tieftemperaturverhalten und gewährleistet einwandfreies Schalten – auch in stufenlosen CVT-Getrieben. Ideal für Automatikgetriebe, CVT und Servolenkungen vieler Marken.
[Mehr erfahren](#)

AGVS-NEWSLETTER

BANNER-FORMATE UND PREISE

Banner

Format:	Kopf-Leaderboard*	Maxi-Leaderboard Pos. 1**	Maxi-Leaderboard Pos. 2***
Pixel (BxH):	728 x 90	728 x 180	728 x 180
Preis pro Versand:	CHF 966.–	CHF 998.–	CHF 935.–
Gilt für alle Formate: KB 300. Vorlage: HTML5/GIF/JPEG/Richmedia			

Sponsored Content****

1 Versand:	CHF 1300.–
Bild:	600x300 Pixel (BxH), GIF, JPEG, PNG
Titel:	Max. 50 Zeichen inkl. Leerzeichen
Text:	Max. 360 Zeichen inkl. Leerzeichen
Button	Max. 30 Zeichen inkl. Leerzeichen

Werbemittel werden proportional der Newsletterbreite respektive dem Endgerät angepasst.

Anlieferung

Banner sollen mindestens 5 Arbeitstage (Deutsch / Französisch / Italienisch) vor Aufschaltung inkl. Verlinkung angeliefert werden an: vermarktung@agvs-upsa.ch

Brauchen Sie Hilfe bei der Erstellung Ihrer Werbemittel?

Wir erstellen Ihre Werbemittel gegen eine Dienstleistungsgebühr. Preis auf Anfrage.

AGVS-CROSSMEDIA

Eine spezielle Form von redaktioneller Werbung (**Sponsored Content**), womit Werbekundinnen und -kunden die Möglichkeit haben, sich mit ihrem fach- und themenspezifischen Know-how bei den Garagen, Carrosserien und betriebsinternen Flottenwerkstätten nachhaltig als Experten und Problemlöser zu positionieren.

Diese Werbeform wird von der Leserschaft nicht primär als klassische Werbung oder Sponsored Content, sondern als Hilfestellung und kostenlose Unterstützung für das Daily-Business im Autogewerbe wahrgenommen.

Das crossmediale Paket besteht aus einer halbseitigen, einer oder zwei Printseiten im AGVS-Magazin AUTOINSIDE, einer von den Printseiten abgeleiteten Onlineseite inkl. einem Teaser in Form einer Text-Ad auf der AGVS-Startseite (siehe Seite 18) sowie einem Sponsored Content in zwei Versänden des AGVS-Newsletters (siehe Seite 20). Die Laufzeit der Onlineversion ist ein Monat fix platziert analog der gewählten Printausgabe von AUTOINSIDE.

Umfang	1/2 Seite	1/1 Seite	2/1 Seiten
1 Ausgabe Print Sponsored Content	3045.–	5840.–	11025.–
1 Monat Online	3850.–	5730.–	5665.–
2 Versände Newsletter	2600.–	2600.–	2600.–
Total brutto	9495.–	14 170.–	19 290.–
Crossmedia-Rabatt (10 %)	– 949.50	– 1417.–	– 1929.–
Total netto CHF	8545.50	12 753.–	17 361.–

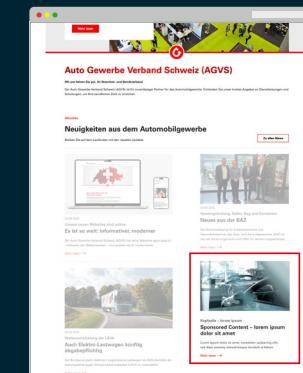
In der Onlineversion kann anstelle des Bildes aus der Printversion auch ein Video eingebettet werden.

Anlieferung: Texte, Bilder, Logos und Videos gemäss nebenstehenden Angaben rechts, jeweils in Deutsch und Französisch (Print), jeweils Deutsch, Französisch und Italienisch (Online und Newsletter) bis spätestens zu den monatlichen Buchungs-/Redaktionsschlüssen (siehe Seite 9) anliefern an:
vermarktung@agvs-upsa.ch.

Brauchen Sie Hilfe bei der Erstellung Ihrer Werbemittel? Auf Wunsch erstellen wir Ihre Print- oder Onlineinhalte, konzipieren und produzieren Ihr Video nach Ihren Wünschen und Vorstellungen. Preise auf Anfrage.

BEISPIELE:

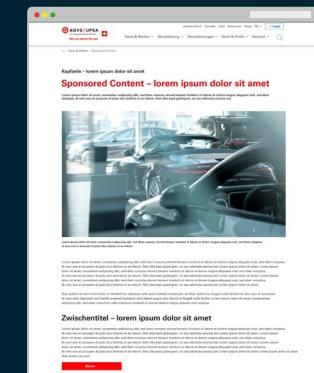
Teaser (TextAd auf Startseite)



Spezifikationen TextAd auf Startseite

Titel:	Max. 65 Zeichen inkl. Leerzeichen
Lead Startseite:	max. 160 Zeichen inkl. Leerzeichen
Bild:	1920 x 1080 Pixel, max. 1 MB, JPG oder PNG
Sprachen:	Deutsch und Französisch

1 Monat Online



Spezifikationen Inhaltsseite

Titel:	Max. 65 Zeichen inkl. Leerzeichen
Lead:	Max. 160 Zeichen inkl. Leerzeichen
Text:	2000 – 4000 Zeichen inkl. Leerzeichen
Bilder:	1-2 Bilder, mindestens 1920x1080px, Max. 1 MB, als JPG, PNG
Logo:	300 x 300 Pixel (JPG) oder (SVG)
Sprachen:	Deutsch und Französisch

Anstelle des grossen Bilds kann ein kundenseitiges Video eingebettet werden. Dazu benötigen wir den entsprechenden Embeded-Code

1 Ausgabe Print



Spezifikationen Printseite

Titel:	Max. 60 Zeichen inkl. Leerzeichen
Lead:	Max. 300 Zeichen inkl. Leerzeichen
Text:	Max. 2500 Zeichen inkl. Leerzeichen
Bilder:	20 x 15 cm, 300 dpi
Logo:	AI, EPS oder SVG (Vektordaten)
QR-Code:	Angabe der URL
Sprachen:	Deutsch und Französisch

Spezifikationen Newsletter

Titel:	Max. 50 Zeichen inkl. Leerzeichen
Text:	Max. 360 Zeichen inkl. Leerzeichen
Button:	Max. 30 Zeichen inkl. Leerzeichen
Bild gross:	1 x 600 x 300 Pixel mind. 300 dpi (JPG, PNG)

Sprachen: Deutsch und Französisch

AGVS-ONLINE

GENERELLE SPEZIFIKATIONEN ONLINEWERBEMITTEL

Anlieferung der Werbemittel

Werbemittel als *.zip- / *.rar-Datei und technische Fragen per E-Mail an vermarktung@agvs-upsa.ch. Bei der Anlieferung von Werbemitteln müssen grundsätzlich Name der Kundin oder des Kunden, Kampagnennamen, Auftragsnummern und Buchungszeitraum angegeben werden.

Übergabe der Werbemittel an AGVS-Medien

Die Standardwerbemittel (Leaderboard, Skyscraper, Rectangle etc.) müssen mindestens fünf Werktagen vor der Schaltung angeliefert werden. Alle Standardwerbemittel müssen dem IAB-Standard entsprechen.

Genauere Informationen erhalten Sie unter: iabswitzerland.ch/standardsundleitfaeden/werbemittelstandards/werbeformate/. Die Ziel-URL einer Anzeige muss ordnungsgemäss funktionsfähig sein und zu einer (zum Kampagnenstart) funktionstähigen Website führen. Sie darf nicht zu einer E-Mail-Adresse oder einer Datei führen. Die Anzeigen dürfen keine Downloads von Software auf dem Computer vom Nutzenden auslösen, ohne dass die Nutzenden zuvor eindeutig und in auffälliger Weise über Installation, Betrieb und Entfernung der Software informiert werden und Gelegenheit haben, nach dieser Information die Installation der Software abzulehnen

Bitte beachten Sie, dass Fake-Werbemittel (z.B. Windowsfehlmeldungen oder nicht funktionierende Auswahlboxen) nicht angenommen werden. Wenn die Anzeigen nicht den technischen Spezifikationen oder den inhaltlichen Grundsätzen entsprechen, kann sich dadurch das Anfangsdatum für eine bestimmte Platzierung und/oder Kampagne verzögern.

Sollte ein Anzeigeninhalt verspätet eintreffen oder nicht den technischen Spezifikationen entsprechen, behalten sich die AGVS-Medien das Recht vor, die Kampagne um die Anzahl der verzögerten Abgabe entsprechenden Tage zu verschieben, um die vertraglich vereinbarten Impression-/Klickziele zu erreichen.

Sollte eine ausserplanmässige Pausierung der Auslieferung während der Kampagnenlaufzeit aufgrund von Wartungs-/Umbauarbeiten an der Zielseite oder bedingt durch einen Werbemittelwechsel nötig sein, so ist rechtzeitig darauf hinzuweisen.

Medienformate

- **Image:** GIF / JPEG / JPG
- **Rich Media:** HTML5 / Javascript (weitere Formate auf Anfrage)

Die Standardformate können Sie uns als Redirect oder als physisches Werbemittel zur Verfügung stellen.

Redirects / Third-Party-Tags

Als Redirects werden Ads bezeichnet, die nicht physisch auf dem AdServer von AGVS-Medien vorhanden sind, sondern von einem anderen AdServer ausgeliefert werden. AGVS-Medien bucht somit im Prinzip einen «Verweis» auf den fremden AdServer ein. Bitte beachten Sie für die Auslieferung von Ads als Redirects Folgendes:

- Redirects / Third-Party-Tags müssen bei der Anlieferung zu Testzwecken freigeschaltet sein.
- Wenn in einer Anzeige Third-Party-Tags (Adform, Mediaboard, Flashtalking, Adition etc.) verwendet werden, fügen Sie bitte spezifische Trafficking-Anweisungen (Klickzählung) bei, ebenso einen Ansprechpartner bei dem Drittpartner.

- Layer als Redirects müssen durch ggf. zu ergänzende URL-Parameter oder Javascript Variablen frei positionierbar sein.
- Expandierende Werbemittel und Layer als Redirect müssen Selectboxen, die überdeckt werden, ausschalten und später wieder einschalten.
- Bei expandierenden Werbemitteln dürfen nach dem Schliessen bzw. Einklappen keine transparenten Flächen verbleiben.

HTML5

HTML5-Werbemittel (inkl. CSS 3) können nur eingeschränkt eingesetzt werden, da die verwendeten Funktionalitäten aktuell nicht von allen Browsern (z. B. IE7/8) unterstützt werden. Aus diesem Grund müssen die verwendeten Techniken auf Browserkompatibilität getestet und die lauffähigen Browser inkl. Betriebssystem bei Anlieferung bzw. Planung bekanntgegeben werden, damit ein entsprechendes Targeting von den AGVS-Medien eingestellt werden kann. Bibliotheken, wie sie z. B. Adobe Edge oder Google Swifly Converter exportieren, können nur eingeschränkt eingesetzt werden und müssen vor Kampagnenstart getestet werden. Die physische Anlieferung ist nur für Standardformate (Leaderboard, Skyscraper, Medium Rectangle, Halfpage Ad, Billboard) möglich. Hierfür benötigen wir eine Zip-Datei, die alle Elemente des Werbemittels enthält. Bitte vermeiden Sie das Referenzieren von oder auf externen Objekten. Es muss zudem eine index.html-Datei als Startpunkt enthalten sein. Alle eingebundenen Skripte sowie alle in der Zip-Datei enthaltenen Elemente sind mit relativer Pfadreferenzierung einzubinden. Bitte nutzen Sie für das Hosting und

die Erstellung der Redirect Tags die Tools von Rich-Media-Dienstleistern wie z. B. AdForm, DoubleClick, Flashtalking, Mediaboard. Weitere Rich-Media-Dienstleister müssen auf Anfrage vorab getestet werden.

Wird ein Third-Party-Redirect-Script bereitgestellt, gelten die Voraussetzungen für die Anlieferung von Third-Party-Tags. Die Agentur bzw. der Werbemittel-Host ist dann für die ordnungsgemäss Implementation, ggf. Positionierung und Funktionalität der gesamten Werbeform auf den Seiten verantwortlich.

Video Ad Package (V.A.P.)

Die Erstellung der Werbemittel erfolgt über einen Drittanbieter. STUDIO-Templates stellen wir Ihnen gerne auf Anfrage zur Verfügung.

- Anlieferung: mind. fünf Werktagen vor Schaltung der Werbemittel
- Ton/Audio: nur on Click zuschaltbar.
- Autostart: nur Video ohne Ton möglich; wird das Video auf Klick gestartet, kann der Ton mitstarten.
- Wiederholung: max. 1x loopen (d.h. 2x abspielen).
- Dateigewicht: Das initialgeladene Dateigewicht muss den Vorgaben des Formats bzgl. KB-Grösse entsprechen. Über geeignete Nachladeverfahren kann nach vollständigem Laden der Seite bis zu maximaler Dateigrösse von 2,5 MB nachgeladen werden.
- Bandbreitenoptimierung: Wird das Video nicht bandbreitenoptimiert ausgeliefert, erfolgt eine Begrenzung der Auslieferung an Nutzer mit Breitbandzugang.
- Dateiformate/Anlieferung: H.264 / MPEG-4 Codec.



- Die Videoformate müssen folgende Steuerungsmöglichkeiten beinhalten: fix oder bei mouse over.
- «Stop»-, «Pause/Play»-, sowie einen «Ton an/ aus»-Button.

Video Ad Package (V.A.P)

Das Gewicht des initialen Ladens entspricht der zugrundeliegenden Werbeform. Nach dem Initialload muss ein Werbemittelinhalt dargestellt sein (keine weisse Fläche). Das Nachladen darf erst nach dem Laden der Website gestartet werden, nicht sofort im Anschluss an den Initialload.

Tracker

Die Statistik wird ausschliesslich durch unser AdServer-System oder mittels Auswertung von Google-Analytics-Zahlen generiert (keine Integration von Zahlpixeln).

Zusätzliche Kosten

Adaptionen/Mehraufwand CHF 200/h.

Wichtige Hinweise

- Damit seitens AGVS-Medien ein termingerechter Kampagnenstart garantiert werden kann, muss die Anlieferung unbedingt entsprechend der genannten Vorlaufzeiten erfolgen.
- Die anliefernde Kreativagentur ist verantwortlich, dass die Onlineerbemittel reibungslos funktionieren. Wenn die Umsetzung auf einer externen Testseite funktioniert, bedeutet dies nicht unbedingt, dass dies auch auf AGVS-Online der Fall ist.

- Wenn die angelieferten Werbemittel nicht den AGVS-Onlinespezifikationen entsprechen, hat AGVS-Medien das Recht, die Kampagne zurückzuhalten, bis die entsprechenden Richtlinien korrekt umgesetzt wurden. Allfällige Schäden und Kosten müssen in solchen Fällen vollumfänglich von der Kreativagentur, welche die Spezifikationen nicht eingehalten hat, übernommen werden.

Wichtig für HTML5 Werbemittel

Damit der Klick im AdServer korrekt registriert werden kann und der User auf die entsprechende Ziel-URL weitergeleitet wird, fügen Sie dem Werbemittel folgendes Click-Handling hinzu

For simple hyperlink tags:

```
<html>
<head>
<script>
function mytag()
{
window.open(clicktag,"_blank")
}
</script>
</head>
<body>
<a href="#" onclick="mytag();">
<div id="container1" style="width: 300px; height: 250px">
</div>
</a>
</body>
</html>
```

Or:

```
<html>
</head>
<body>
<a href="#clicktag" id="clicktag" target="_blank">
<div id="container1" style="width: 300px; height: 250px">
</div>
</a>
<script>
document.getElementById('clicktag').setAttribute
(< href', clicktag);
</script>
</body>
</html>
```

For hyperlinks via script such as javascript function:

```
function xyz()
{
window.open(clicktag,"_blank")
}
</script>
```

Unsere AGB finden Sie im Anschluss und unter agvs-upsa.ch/de/agvs-medien/mediadaten.

AGVS

ALLGEMEINE WERBEBEDINGUNGEN

A. ANWENDBARKEIT

1. Geschäftsbeziehungen zu Werbeauftraggeber

1.1. Der Auto Gewerbe Verband Schweiz (nachfolgend «AGVS») ist Verleger und Herausgeber des Magazins AUTOINSIDE und Eigentümer wie Betreiber der Websites agvs-ups.ch und autoberufe.ch. Die vorliegenden Werbe-/ Geschäftsbedingungen regeln die vertragliche Zusammenarbeit zwischen dem AGVS und einem Werbeauftraggeber.

1.2. Die Viva AG für Kommunikation (nachfolgend «Viva AG») als national tätige Agentur für die Vermarktung der Werbeangebote des AGVS vertritt den AGVS exklusiv beim Abschluss von Werbe- und Publikationsverträgen und schliesst damit namens des AGVS diese Verträge mit den Werbeauftraggebern ab.

1.3. Der Werbevertrag beinhaltet die Publikation (Einzelaufräge, Wiederholungsaufträge u.ä.) von Werbeformaten wie Anzeigen, Bannern, Beilagen, Beiheften, Beiklebern und bezahlten redaktionellen Werbeformaten (Sponsored Content / Advertorial) im Zusammenhang mit dem Magazin AUTOINSIDE, den Websites agvs-ups.ch und autoberufe.ch sowie allfälligen neuen Print- und Online-Medien des AGVS. Die Viva AG kann den Werbe-kunden bei Werbeangeboten ergänzend die Beratung, Kreation von Werbeformaten, Erstellung von Media-plänen oder administrativen Dienstleistungen gegen Berechnung des Aufwands anbieten.

2. Geschäftsbedingungen der Werbeauftraggeber

2.1. Die vorliegenden Werbebedingungen werden mit Vertragsschluss Bestandteil des betreffenden Werbevertrages, subsidiär zu diesen Werbebedingungen gilt das Schweizerische Obligationenrecht. Gleichzeitig verzichtet der Inserent auf die Anwendung der eigenen Geschäftsbedingungen.

B. VERTRAGSABWICKLUNG

1. Preise

1.1. Bezuglich der Publikation gelten die jeweils gültigen Werbetarife und Konditionen der AGVS-Publikationen, zuzüglich MwSt..

1.2. Bezuglich Beratungs-, Kreations-, Planungs- oder administrativen Dienstleistungen des AGVS oder der Viva AG gelten deren jeweils gültigen Dienstleistungstarife, zuzüglich MwSt..

1.3. Änderungen der Werbetarife, Konditionen, Dienstleistungstarife und der MwSt. treten auch bei laufenden Publikationen sofort in Kraft. Der Inserent hat das Recht, innerhalb von zwei Wochen seit Bekanntgabe der neuen Werbetarife und Konditionen vom Vertrag zurückzutreten. In diesem Fall hat er jeweils Anrecht auf die Konditionen, die gemäss Skala der effektiv abgenommenen Menge entspricht.

2. Zusätzliche Kosten

2.1. Ausserordentliche Aufwendungen, welche nicht in deren Werbe- oder Dienstleistungstarifen enthalten sind, werden nach vorgängiger schriftlicher Kostenabsprache zusätzlich in Rechnung gestellt, zuzüglich MwSt.. Als solche gelten auf Seiten des AGVS resp. der Viva AG beispielsweise aufwändige Bearbeitungen von Werbevorlagen.

3. Konditionen für Wiederholungsaufträge

3.1. Für Werbeformate, die an im Voraus festgesetzten Daten unverändert erscheinen (Wiederholungsaufträge), können die Werbetarife günstigere Konditionen vorsehen.

3.2. Die Werbemittel müssen grundsätzlich unverändert erscheinen; einzig bei Vollvorlagen können in der Regel die Sujets gewechselt werden.

3.3. Rückwirkend wird ein günstigerer Preis gewährt, sofern der Wiederholungsauftrag vor Erscheinen des letzten Werbeformates unter den gleichen Voraussetzungen erweitert und damit eine höhere Stufe erreicht wird.

3.4. Werden die vereinbarten Erscheinungen innert 12 Monaten ab der ersten Erscheinung nicht erreicht, wird der zu günstig gewährte Tarif nachbelastet. Die nicht bezogenen Erscheinungen können nicht auf folgende Wiederholungsaufträge übertragen werden.

4. Modalitäten Mengenabschlüsse bzw. Wiederholungsaufträge

4.1. Für jeden Werbeauftraggeber muss ein separater Mengenabschluss bzw. Wiederholungsauftrag vereinbart werden.

4.2. Der Mengenabschluss bzw. Wiederholungsauftrag kann grundsätzlich nur von einem einzelnen, rechtlich selbständigen Werbeauftraggeber, firmenübergreifenden Gruppen, Holdings und Einkaufsorganisationen getätigkt werden.

4.3. Die Laufdauer der Wiederholungsaufträge beträgt 12 Monate ab der ersten Erscheinung. Beginnt er bis und mit dem 15. eines Monats, so dauert er bis Ende Vormonat des folgenden Jahres; beginnt er zwischen dem 16. und dem Ende eines Monats, so läuft er bis Ende des laufenden Monats des folgenden Jahres.

4.4. Grundsätzlich gelten für die ganze Laufdauer die gleichen Konditionen und Tarife.

5. Verlegerrecht

5.1. Der AGVS behält sich vor, Änderungen der Werbeinhalte zu verlangen oder Werbemittel ohne Angabe von Gründen abzulehnen.

5.2. Der AGVS kann aus technischen Gründen für bestimmte Daten vorgeschriebene, aber dem Inhalt nach nicht unbedingt termingeschriebene Werbemittel ohne vorherige Benachrichtigung um eine Ausgabe vor- oder zurückverschieben.

5.3. Der AGVS kann Werbemittel wie Anzeigen, Banner und bezahlte redaktionelle Werbeformate mit der Bezeichnung «Anzeige», «Promotion» oder «Sponsored Content» u.ä. versehen, um sie vom redaktionellen Teil abzugrenzen.

5.4. Der AGVS kann grundsätzlich über die Platzierung der Werbemittel bestimmen. Platzierungswünsche des Auftraggebers können nur unverbindlich entgegengenommen werden. Mit Platzierungszuschlag gebuchte und von Viva AG entsprechend bestätigte Werbemittel müssen eingehalten werden und dürfen nur nach schriftlicher Abstimmung mit dem Werbeauftraggeber verändert werden.

5.5. Aufträge für Werbebeilagen, Beikleber und Beihefter sind für den AGVS erst nach Genehmigung eines Musters bindend.

6. Probeabzüge

6.1. Auf Anfrage können Probeabzüge für kommerzielle Werbeformate in elektronischer Form (PDF) geliefert werden, sofern die Druckunterlagen mindestens 10 Kalendertage vor Annahmeschluss eintreffen.

6.2. Für Vollvorlagen wird kein Probeabzug geliefert.

7. Druckmaterial

Ohne ausdrückliche Vereinbarung ist der AGVS resp. die Viva AG für herkömmlich oder digital geliefertes Druck- und Datenmaterial (Reinzeichnungen, Filme, Fotos usw.) weder aufbewahrungs- noch rückgabepflichtig. Für die termingerechte Lieferung der Druckunterlagen oder Beilagen ist der Inserent verantwortlich.

8. Zahlungskonditionen

- 8.1.** Für die Publikation von Gelegenheitsanzeigen gilt eine Zahlungsfrist von 10 Kalendertagen.
- 8.2.** Für die Publikation aller übrigen Werbeformate gilt eine Zahlungsfrist von 30 Kalendertagen.
- 8.3.** Der Inserent fällt nach Ablauf der Zahlungsfristen gemäss 12.1 bzw. 2.2 umgehend in Verzug. In der Folge erhebt der AGVS resp. die Viva AG einen Verzugszins von 5%. Zudem kann der AGVS resp. die Viva AG für alle zukünftigen Aufträge Vorauszahlung verlangen, bis alle gebuchten Werbeformate bezahlt worden sind.
- 8.4.** Fällt der Inserent nach 12.3 in Verzug, so werden ihm für das zweite und letzte Erinnerungsschreiben des AGVS resp. der Viva AG CHF 50.- in Rechnung gestellt.
- 8.5.** Bei Betreibung, Nachlassstundung oder Konkurs entfallen Vergünstigungen und allfällige Beratungs- und Vermittlungs-provisionen.
- 8.6.** Der Inserent verzichtet auf das Verrechnungsrecht gemäss Art. 126 Obligationenrecht.

9. Vorzeitige Vertragsauflösung

- 9.1.** Stellt eine AGVS-Publikation während der Vertragsdauer sein Erscheinen ein, kann der AGVS resp. die Viva AG ohne Ersatzverpflichtung vom Vertrag zurücktreten.
- 9.2.** Dies entbindet den Werbeauftraggeber nicht von der Bezahlung der erschienenen Werbeformate.
- 9.3.** Es werden keine Konditionen nachbelastet, aber Vergütungen vorgenommen, sofern zum Zeitpunkt der Vertragsauflösung eine höhere Stufe erreicht wurde.

C. HAFTUNG DER WERBEVERMARKTUNGS-GESELLSCHAFT**1. Fehlerhaftes Erscheinen, Nichterscheinen**

- 1.1.** Reklamationen wegen fehlerhaften Erscheinens oder Nichterscheinens sind innerhalb von 10 Kalendertagen nach Publikation beim AGVS resp. der Viva AG anzubringen.

- 1.2.** Wird der Sinn oder die Wirkung des Werbeformats wesentlich beeinträchtigt oder ist ein Terminwerbeformat nicht fristgerecht erschienen, werden die Einschaltkosten teilweise erlassen oder in Form von Werberaum in der betreffenden Publikation kompensiert. Bei telefonisch erteilten Aufträgen, bei fehlerhaften digitalen Übermittlungen von Produktionsvorlagen für Werbeformate an den AGVS oder an die Viva AG, bei Fehlern infolge von Übersetzungen fremdsprachiger Vorlagen, bei Datenverschiebungen (Ziff. 9.2), bei nicht eingehaltenen Platzierungsvorschriften, bei ungeeigneten Vorlagen, bei nicht signifikanten Passendifferenzen und bei Abweichungen in der Farbe oder von typografischen Vorschriften sowie bei fehlenden Codebezeichnungen entfallen die genannten Ansprüche.
- 1.3.** Sämtliche weitergehenden Ansprüche als die in Ziff. 12.2 genannten wegen fehlerhaften Erscheinens, Nichterscheinens oder aus anderen Gründen sind ausgeschlossen.

D. HAFTUNG DES WERBEAUFTRAGGEBER

- 1. Haftung bezüglich Inhalt der Werbeformate**
Der Inserent ist für den Inhalt der Werbeformate verantwortlich. Er erklärt, die einschlägigen gesetzlichen Bestimmungen und Branchenregeln einzuhalten und dafür dem AGVS resp. der Viva AG verantwortlich zu sein. Er stellt den AGVS, die Viva AG sowie deren Organe und Hilfspersonen von Ansprüchen Dritter frei. Er ist in jedem Fall verpflichtet, sämtliche im Zusammenhang mit Ansprüchen Dritter oder in sonstigen Verfahren anfallende, gerichtlichen oder aussergerichtlichen Kosten zu übernehmen.

2. Gendarstellungsrecht

- Bei einem Gendarstellungsbegehren (Art. 28 ff. ZGB) gegenüber Werbeformaten informiert der AGVS resp. die Viva AG den Werbeauftraggeber über den Eingang des Begehrens und bespricht mit ihm das Eintreten auf das Begehren bzw. seine Abweisung oder Gutheissung sowie das Vorgehen bei einer allfälligen Publikation von Gendarstellungen und die damit zusammenhängenden Modalitäten.

E. WEITERVERWENDUNG VON WERBEFORMATEN**1. Verwendung von Werbeformaten für elektronische Datenbanken**

- 1.1.** Der Inserent erklärt sein Einverständnis, dass der AGVS resp. die Viva AG die Werbeformate in eigene oder fremde elektronische Datenbanken einspeisen und zu diesem Zweck bearbeiten kann. Der Inserent kann sein Einverständnis jederzeit zurückziehen. Er nimmt zur Kenntnis, dass Personendaten auch in Staaten abrufbar sind, die keine mit der Schweiz vergleichbaren Datenschutzbestimmungen kennen, und somit die Vertraulichkeit, Integrität, Authentizität und Verfügbarkeit seiner Personendaten nicht garantiert ist.
- 1.2.** Die nicht autorisierte und ohne gewichtige Eigenleistung erfolgende Bearbeitung und Verwertung von abgedruckten oder in elektronische Datenbanken eingespielten Werbeformaten durch Dritte ist unzulässig und wird vom Werbeauftraggeber untersagt.

2. Geistiges Eigentum an Werbeformaten / Nutzungsrecht

- 2.1.** Der Inserent anerkennt das geistige Eigentum, insbesondere das Urheberrecht, des AGVS resp. der Viva AG an allen von ihr selber kreierten Werbeformaten und Inhalten mit individuellem Charakter. Soweit der Inserent seinen vertraglichen Verpflichtungen gegenüber der Vermarktungsgesellschaft nachkommt, ist ihm die Nutzung des geistigen Eigentums im Rahmen des ursprünglichen Verwendungszweckes auf unbeschränkte Zeit erlaubt.
- 2.2.** Der Inserent überträgt dem AGVS sämtliche für die Nutzung seiner Werbung im AUTOINSIDE sowie in seinen Online-Medien erforderlichen urheberrechtlichen Nutzungs-, Leistungsschutz- und sonstigen Rechte, insbesondere das Recht zur Vervielfältigung, Verbreitung, Übertragung, Sendung, Bearbeitung, Speicherung in und Abruf aus einer Datenbank, und zwar zeitlich, örtlich und inhaltlich in dem für die Durchführung des Auftrages erforderlichen Umfang. Vorgenannte Rechte berechtigen zur Schaltung mittels aller bekannten technischen Verfahren sowie aller bekannten Formen der Online-Medien. Der AGVS kann an den eingeräumten Rechten die für die vereinbarte Werbeschaltung erforderlichen Unterlizenzen in beliebiger Anzahl einräumen, sowie die eingeräumten Rechte auf Dritte übertragen.

F. WEITERVERWENDUNG VON DATEN

- 1.1.** Der Inserent erteilt dem AGVS resp. der Viva AG hiermit ausdrücklich das Recht, seine Daten in eine Datenbank einzuspeisen und dort anzusammeln, zu verwalten, zu nutzen, zu verändern und auszuwerten, sowie diese Daten während und auch über das Vertragsverhältnis hinaus, zu Werbe-, Sponsoring- und Marketingzwecken zu verwenden.
- 1.2.** Der AGVS resp. die Viva AG behält sich überdies das Recht vor, die in der Datenbank gespeicherten Daten ggf. an Dritte weiterzugeben resp. weiterzuverkaufen.

G. ANWENDBARES RECHT, GERICHTSSTAND

- 1.** Auf den Werbevertrag findet ausschliesslich schweizerisches Recht Anwendung. Das Wiener Kaufrecht (CISG) wird ausgeschlossen.
- 2.** Ausschliesslicher Gerichtsstand ist das zuständige Gericht am Ort der Geschäftsstelle des AGVS (Bern), sofern das Gesetz keinen zwingenden Gerichtsstand vorsieht.

Die vorliegenden Werbebedingungen treten am 01.01.2021 in Kraft und ersetzen alle früheren Fassungen. Diese allgemeinen Geschäftsbedingungen sind jederzeit veränderbar. Die jeweils aktuelle Fassung findet sich auf www.agvs-upsa.ch.

Hinweis:

Zur besseren Lesbarkeit wird in diesen Werbebedingungen die männliche Form verwendet. Diese versteht sich als alle Geschlechter abbildend.

KONTAKTE

Herausgeber und Verlag

Auto Gewerbe Verband Schweiz (AGVS), Wölflistrasse 5, CH-3006, Bern,
Telefon +41 (0)31 307 15 15, E-Mail verlag@agvs-upsa.ch, www.agvs-upsa.ch

Druckerei

Galledia Print AG,
Burgauerstrasse 50, CH-9230 Flawil
Michael Rottmeier, Telefon +41 (0)58 344 97 44
E-Mail michael.rottmeier@galledia.ch

Abonnemente

Jahresabo	7	Ausgaben	CHF	70.-
2-Jahres-Abo	14	Ausgaben	CHF	120.-



Gesamtverantwortung und Aboverwaltung



Yves Schott
Redaktion und Verlag
Telefon +41 (0)31 307 15 15
Direkt +41 (0)31 307 15 43
E-Mail yves.schott@agvs-upsa.ch

Auto Gewerbe Verband Schweiz (AGVS)

Wölflistrasse 5,
CH-3006 Bern
Telefon +41 (0)31 307 15 15
www.agvs-upsa.ch

Vermarktung Print / Online

Giuseppina Spadola
Key Account Manager
Direkt +41 (0)43 499 19 83
Mobile +41 (0)79 588 92 11
E-Mail gspadola@agvs-upsa.ch



Cécile Wolfisberg
Sales Administration Managerin
Direkt +41 (0)43 499 19 73
Mobile +41 (0)79 581 98 32
E-Mail vermarktung@agvs-upsa.ch

AGVS-Medien
Flurstrasse 50, CH-8048 Zürich
Telefon +41 (0)43 499 19 81
vermarktung@agvs-upsa.ch
www.agvs-upsa.ch

Redaktion und Newsdesk

Timothy Pfannkuchen
Leitender Redaktor Newsdesk
Direkt +41 (0)43 499 19 85
Mobile +41 (0)78 751 62 25
E-Mail newsdesk@agvs-upsa.ch



Jürg A. Stettler
Leitender Redaktor Mobilität
Direkt +41 (0)43 499 19 72
Mobile +41 (0)79 466 94 86
E-Mail newsdesk@agvs-upsa.ch

Gestaltung

Robert Knopf
Head of Design & Productions
Direkt +41 (0)43 499 19 77
E-Mail newsdesk@agvs-upsa.ch

AGVS-Medien
Flurstrasse 50, CH-8048 Zürich
Telefon +41 (0)43 499 19 81
newsdesk@agvs-upsa.ch
www.agvs-upsa.ch

Administration

Monique Baldinger
Administration Online
Telefon +41 (0)31 307 15 15
Direkt +41 (0)31 307 15 26
E-Mail monique.baldinger@agvs-upsa.ch

Event-Sponsoring

Irene Schüpbach
Vermarktung Events
Telefon +41 (0)31 307 15 15
Direkt +41 (0)31 307 15 11
E-Mail sponsoring@agvs-upsa.ch



Olivia Jeckelmann
Dienstleistungen & Kundenberatung
Telefon +41 (0)31 307 15 15
Direkt +41 (0)31 307 15 41
E-Mail sponsoring@agvs-upsa.ch

Auto Gewerbe Verband Schweiz (AGVS)
Wölflistrasse 5,
CH-3006 Bern
Telefon +41 (0)31 307 15 15
www.agvs-upsa.ch