

Q&A AGVS Partnerfahrzeuge Kooperation

Was sind die Resultate des einjährigen Tests?

Das Resultat ist positiv: Indem Mobility Fahrzeuge von AGVS-Partnergaragen mit Carsharing-Technologie ausstattet, kommt sie zu neuen Standorten und kann bestehende Ressourcen effizient nutzen. Im Gegenzug profitieren die Garagen von Umsatz auf Fahrzeugen, welche sonst praktisch rund um die Uhr stillstehen würden. Das Ziel, aus Stehzeugen Fahrzeuge zu machen, ist erreicht worden. Eine Win-Win-Situation für alle Beteiligten, insbesondere für die Mobility-Kunden.

Der einjährige Test hat spezifisch gezeigt:

- Die Kunden haben sowohl Fahrzeugmarken, Automodelle als auch Standortwahl akzeptiert und geschätzt. Es kamen alle Fahrzeugkategorien zum Einsatz ausser Elektro, Minivan und Cabrio, was in Zukunft aber nicht ausgeschlossen ist. Gerade Elektro soll vorangetrieben werden.
- Mobility kam effizient und mit wenig Aufwand zu neuen Standorten und Fahrzeugen.
- Die Erhaltung von Standorten, die wir sonst geschlossen hätten, war erfolgreich. Dies für alle Parteien (Garagen, Mobility, Kunden).
- Die neuen Standorte haben keine anderen Standorte kannibalisiert.
- Die Bordcomputer (OTA-Keys) funktionieren nicht bei allen Fahrzeugmodellen gleich gut (z.B. Auslesen von gefahrenen Kilometer). Hier gilt es, mit den Partnern Modelle zu bestimmen, die kompatibel sind.
- Im Testjahr haben die 67 Fahrzeuge fast 600'000 Kilometer zurückgelegt.

Quels sont les résultats après un an de test ?

Le résultat est positif : en équipant les véhicules des garages partenaires de l'UPSA avec la technologie de car sharing, Mobility est en mesure de s'implanter sur de nouveaux emplacements et d'utiliser efficacement les ressources existantes. En contrepartie, les garages bénéficient de revenus sur des véhicules qui, autrement, seraient pratiquement à l'arrêt 24 heures sur 24. L'objectif de transformer les véhicules à l'arrêt en véhicules roulant a été atteint. Une situation gagnant-gagnant pour toutes les parties concernées, en particulier pour les clients de Mobility.

Le test d'un an a montré en particulier :

- Les clients ont accepté et apprécié les marques et les modèles des voitures ainsi que le choix des emplacements. Toutes les catégories de véhicules ont été représentées sauf les catégories Electro, Minivan et Cabrio, bien que cela puisse évoluer à l'avenir. L'Electro en particulier est à promouvoir.
- Mobility a pu s'implanter sur de nouveaux emplacements avec de nouveaux véhicules de manière efficace et avec peu d'efforts.
- Le maintien des emplacements que nous aurions autrement fermés a été couronné de succès. Ceci pour toutes les parties (garages, Mobility, clients).
- Les nouveaux emplacements n'ont pas cannibalisé d'autres lieux.
- Les ordinateurs de bord (OTA-Keys) ne fonctionnent pas de la même manière pour tous les modèles de véhicules (par exemple, pour la lecture des kilomètres parcourus). Il faut ici déterminer les modèles qui sont compatibles ensemble.
- Au cours de l'année d'essai, les 67 véhicules ont parcouru près de 600 000 kilomètres.

Welche Kennzahlen (Kilometer, Auslastung etc.) können Sie bekanntgeben?

Wir geben keine Auslastungszahlen bekannt, können aber sagen, dass die 67 Fahrzeuge seit Projektstart fast 600'000 Kilometer zurückgelegt haben. Das ist eine gute Zahl.

Quels chiffres clés (kilomètres, temps d'utilisation, etc.) pouvez-vous annoncer ?

Nous ne publions aucun chiffre sur le temps d'utilisation, mais nous pouvons dire que les 67 véhicules ont parcouru près de 600 000 kilomètres depuis le début du projet. C'est un bon chiffre.

In welchem Rahmen führen Sie die Zusammenarbeit fort?

Bis ins Jahr 2023 integrieren wir in Zusammenarbeit mit dem AGVS bis zu 300 Partnerfahrzeuge in unsere Flotte. Dadurch können wir neue Standorte eröffnen, Netzlücken schliessen und (zumeist ländliche) Standorte erhalten, die ansonsten geschlossen werden müssten. Wann immer möglich achten wir darauf, dass uns die Partnergaragen Fahrzeuge mit alternativen Antrieben zur Verfügung stellen können – oder dass bei fossilen Antrieben der Verbrauch und Ausstoss gering ist.

Dans quel cadre poursuivez-vous la coopération ?

Jusqu'en 2023, nous intégrerons jusqu'à 300 véhicules partenaires dans notre flotte en coopération avec l'AGVS. Cela nous permettra d'ouvrir de nouveaux emplacements, de combler les lacunes du réseau et de maintenir des emplacements (essentiellement ruraux) qui, autrement, devraient être fermés. Dans la mesure du possible, nous veillons à ce que les garages partenaires puissent nous fournir des véhicules équipés de moteurs alternatifs, ou à ce que la consommation et les émissions soient faibles dans le cas de moteurs fossiles.

Wie kommen Sie auf die Zahl 300? Können es auch mehr oder weniger werden in Zukunft?

Das ist eine durchgerechnete Zahl. Sie beinhaltet insbesondere Faktoren wie Potenzial, Standortnetz oder Ressourcen. Ob und wie viele Autos es genau sein werden, können wir nicht genau vorhersagen, aber wir gehen von bis zu 300 in der ganzen Schweiz aus.

Comment arrive-t-on au montant 300 ? Peut-il l'être plus ou moins à l'avenir ?

C'est un nombre calculé. Il comprend notamment des facteurs tels que le potentiel, le réseau de l'emplacement et les ressources. Nous ne pouvons pas prévoir exactement si et combien de voitures seront présentes, mais nous en prévoyons jusqu'à 300 dans toute la Suisse.

Hat sich das Projekt für die teilnehmenden Garagen gelohnt? Gab es auch Austritte?

Die Auslastung und somit der Verdienst der Partnerfahrzeuge hängt unter anderem stark vom Standort der Garage ab. Unter diesen Umständen hat es auch Austritte in dem Sinne gegeben.

Le projet était-il intéressant pour les garages participants ? Y a-t-il eu des retraits ?

Le temps d'utilisation et donc les revenus des véhicules des partenaires dépendent, entre autres, fortement de l'emplacement du garage. Dans ces circonstances, il y a eu également des retraits dans ce sens.

Werden alle Garagen aus dem Pilotprojekt weiter an Bord sein? Wenn nein, wieso?

Wo sinnvoll führen wir die Kooperationen weiter. In Einzelfällen beenden wir jedoch die Zusammenarbeit, da entweder die Auslastung der Fahrzeuge zu gering war oder da die Bordcomputer nicht kompatibel sind mit den möglichen Fahrzeugmodellen. Mit welchen Garagen die Kooperation weitergeführt wird, werden wir in der kommenden Zeit analysieren und entscheiden.

Tous les garages du projet pilote continueront-ils d'être à bord ? Sinon, pourquoi ?

Là où cela a du sens, nous poursuivons la coopération. Dans certains cas, cependant, nous mettrons fin à la coopération, soit parce que l'utilisation des véhicules était trop faible, soit parce que les ordinateurs de bord ne sont pas suffisamment compatibles avec les modèles de véhicules possibles. Dans la période à venir, nous analyserons et déciderons quels garages poursuivront la coopération.

Was ist mit Hybridstandorten? Wir haben gehört, dass Sie diese geschlossen haben.

Die Hybrid-Standorte waren zwar ein spannender Versuch, werden in Zukunft aber aus ökonomischen Gründen nicht weitergeführt. Einerseits sind grössere Standorte für Mobility wichtig punkto Rentabilität, andererseits macht es organisatorisch es keinen Sinn, dass zwei Parteien verschiedene Autos betreuen.

Qu'en est-il des emplacements hybrides ? Nous avons entendu dire que vous les aviez fermés.

Les emplacements hybrides ont été une expérience passionnante, toutefois ils ne seront pas poursuivis à l'avenir pour des raisons économiques. D'une part, les grands emplacements sont importants pour Mobility en termes de rentabilité, et d'autre part, d'un point de vue organisationnel, il n'est pas logique que deux parties s'occupent de véhicules différents.

Wie viel verdient eine Garage am Umsatz mit? Hat sich hier etwas verändert?

Es wurden im Rahmen der Auswertung des Pilotprojekts verschiedene Anpassungen an Vertragsinhalten sowie der Umsatzteilung vorgenommen. Die Aufteilung des Umsatzes ist fair und für beide Seiten bei guter Auslastung der Fahrzeuge gewinnbringend.

Combien un garage gagne-t-il grâce au chiffre d'affaire ? Quelque chose a-t-il changé ici ?

Lors de l'évaluation du projet pilote, divers ajustements ont été apportés au contenu du contrat et à la répartition du chiffre d'affaire. La répartition du chiffre d'affaires est équitable et rentable pour les deux parties avec une bonne utilisation des véhicules.

Welche Garagen und Standorte sucht Mobility für die 300 Fahrzeuge im Speziellen?

- **Erschliessung neue Gemeinden:** Da wir dank Partnerschaft insbesondere unsere Netzabdeckung ausbauen wollen, bevorzugen wir primär Garagen in noch nicht durch Mobility erschlossenen politischen Gemeinden
- **Technische Voraussetzungen:** Sämtliche Standorte müssen zwingend über ein 3G-Netz verfügen.
- **Geographische Lage:** Es liegt im gegenseitigen Interesse der Partnergaragen und von Mobility, die Fahrzeuge möglichst kostendeckend/rentabel zu betreiben. Um eine möglichst hohe Auslastung zu

erzielen, müssen neue Mobility-Standorte möglichst ideal gelegen sein (ÖV-Nähe, Erreichbarkeit, Zentrums Lage etc.) sowie ein gewisses Nutzungspotential aufweisen (Gemeindegrösse mindestens 5'000 Einwohner).

Quels garages et emplacements recherche Mobility en particulier pour les 300 véhicules ?

- **L'ouverture de nouvelles communes** : Comme nous voulons étendre la couverture de notre réseau par le biais de partenariat, nous préférons d'abord les garages des communes politiques qui ne sont pas encore couvertes par Mobility

- **Exigences techniques** : Tous les emplacements doivent disposer d'un réseau 3G.

- **Localisation géographique** : il est dans l'intérêt commun des garages partenaires et de Mobility d'exploiter les véhicules de la manière la plus rentable possible. Afin de parvenir à une utilisation maximale du service, les nouveaux emplacements de Mobility doivent être idéalement situés (proximité des transports publics, accessibilité, situation centrale, etc.) et avoir un certain potentiel d'utilisation (taille de la municipalité d'au moins 5 000 habitants).

Welche Art von Autos sind gewünscht/erlaubt? Setzt diese Co2-Limiten?

Mobility hat sich einen durchschnittlichen Flotten-CO₂-Ausstoss von 95 g/km bis ins Jahr 2023 gesetzt (Wert per Ende 2019 bei 94.5 g CO₂/km). Um dieses Ziel zu erreichen, müssen in allen Kategorien energieeffiziente Fahrzeuge eingesetzt werden. Aus diesem Grunde werden für die Fahrzeuge aus dem Partnernetz-Verbund die folgenden Grenzwerte pro Kategorie festgelegt.

Kategorie	CO ₂ Emission (*)	Energiekategorie (*)
Budget	< 110 g/km	A oder B
Economy	< 120 g/km	A oder B
Combi	< 140 g/km	A oder B
Minivan	< 170 g/km	A, B oder C
Emotion	< 170 g/km	A, B oder C
Transport	< 200 g/km	

(*) zum Zeitpunkt der 1. Immatrikulation des Fahrzeuges. Die Tabelle wird jährlich zum 1. März aktualisiert (basierend auf dem durchschnittlichen Flotten CO₂-Ausstoss des Vorjahres).

Quels types de voitures sont souhaités/autorisés ? Vous fixez des limites de Co2 ?

Mobility s'est fixé comme objectif une émission moyenne de 95 g/km de CO₂ pour sa flotte d'ici 2023 (valeur à la fin de 2019 : 94,5 g CO₂/km). Pour atteindre cet objectif, il faut utiliser des véhicules économes en énergie dans toutes les catégories. C'est pourquoi les valeurs limites suivantes sont fixées par catégorie pour les véhicules du réseau partenaire.

(*) au moment de la première immatriculation du véhicule

Le tableau est mis à jour chaque année le 1er mars (sur la base des émissions moyennes de CO₂ du parc automobile de l'année précédente)

Wie wollen Sie erreichen, dass die Garagen mehr Elektroautos und Hybride stellen? Haben Sie fixe Quoten?

Die Garagen sind durch die Importeure dazu gezwungen, E-Fahrzeuge abzunehmen und entsprechende Infrastruktur zu schaffen – und umso interessanter kann es für sie sein, diese E-Autos über Mobility anzubieten.

Comment comptez-vous amener les garages à proposer davantage de voitures électriques et hybrides ? Avez-vous des quotas fixes ?

Les garages sont obligés par les importateurs d'acheter des véhicules électriques et de créer l'infrastructure correspondante - c'est pourquoi il peut être intéressant pour eux de proposer ces véhicules électriques via Mobility.

Können Sie uns sagen, welche Garagen im Kanton x mitmachen?

Pouvez-vous nous dire quels garages du canton x participent ?

[Link Liste](#)

Wie steht es um Premiumfahrzeuge?

Hier sind wir in der finalen Erörterung und Entscheidungsfindung. Wir kommunizieren gegen Ende Juni 2020.

Qu'en est-il des véhicules Premium ?

Nous sommes dans le processus final de discussion et de prise de décision. Nous communiquerons vers la fin du mois de juin 2020.